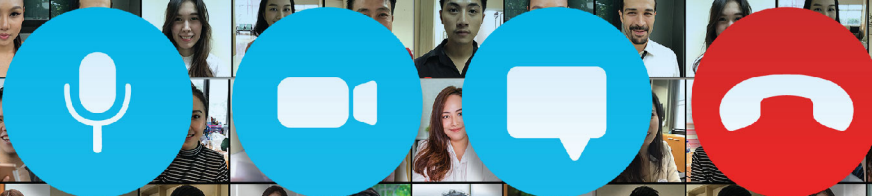


ERP İLE UZAKTAN ÇALIŞMA





Advertise at ERP News and increase your visibility in 2020

advertise@erpnews.com





Yagmur Sahin

CEO
Harun DOYURAN
harun@erpnews.com

GENEL MÜDÜR
Pinar SENGUL
pinar@erpnews.com

EDİTÖR
Yagmur SAHİN
yagmur@erpnews.com

EDİTÖR YARDIMCISI
Burcu Nihal DEMIRCI
burcu@erpnews.com

SANAT YÖNETMENİ
Sena Çarlık
sena@erpnews.com

REKLAM VE İŞBİRLİKLERİ İÇİN
advertise@erpnews.com

BİZİ ZİYARET EDİN
www.erpnews.com

EDITOR YAZISI

Bugün geldiğimiz noktada değişimin hızını tespit etmek gittikçe zorlaşıyor. Pandeminin yarattığı yeni dünya düzeninde, dijital olmayan gelecek düşü kuramıyoruz. Özellikle iş yapış biçimlerinin tümüyle değiştiği geçtiğimiz yıl, birçok ERP projesi uzaktan canlıya alınırken, çalışanlar artık evden çalışmaya alıştı diyebiliriz. Yeni nesil ERP birçok şey vadederken bu vaatler arasında en çok konuşulan ise kuşkusuz entegrasyon ve üçüncü parti uygulamalar oluyor. Her şey değişiyor, değişimi tespit etmektense, uyum sağlamak bu süreci hasarsız atlatmanın belki de tek yolu!

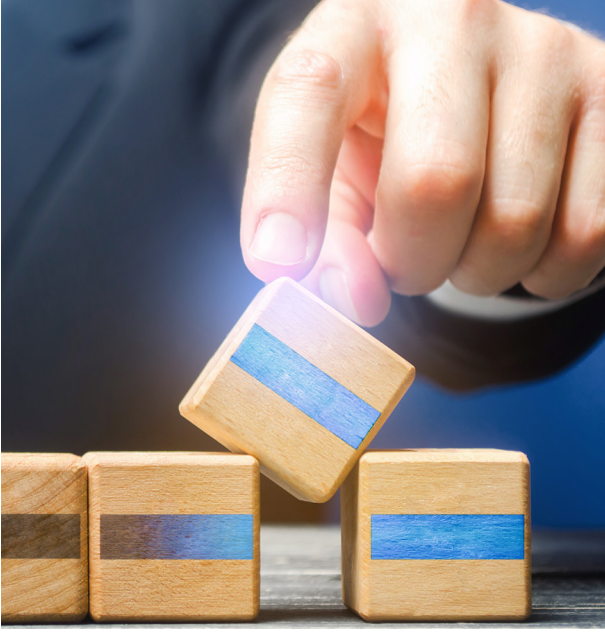
Bu sayımızda, değişime direnmeyen ve uyum sağlamak için adım atmaya başlayan herkese yardımcı olacak içerikleri derledik. Uzaktan çalışma konusunda ERP size nasıl yardımcı olur? Sorusunun yanıtını arıyorsanız, bu sayımız tam size göre! Endüstri uzmanlarının konu ile ilgili görüşleri, atacağınız adımlarda sizlere ışık tutabilir. Yine ERP endüstrisinden güncel haberler ve makaleler de sizleri bekliyor!

Uzaktan çalışma modeli ile birlikte bugün bütün etkinlikler de çevrimiçi platformlarda düzenleniyor. Bu sayımızda, şubat ayı boyunca katılabileceğiniz hem global hem yerel etkinlikleri sizler için derledik!

Bir sonraki sayımızda görüşene dek sağlıklı kalın!

İÇİNDEKİLER

Sayı # 21 , Şubat 2021



KOLAYSOFT TEKNOLOJİ A.Ş. VE BİLİŞİM A.Ş.'DEN DEV İŞ BİRLİĞİ

Haber, bilişim

06

ORACLE, VERİTABANI ALANINDAKİ LİDERLİĞİNİ ORACLE VERİTABANI 21C İLE GENİŞLETİYOR

Haber, Oracle

08

STELLA MOBİLYA DA LOGİN ERP'Yİ TERCİH ETTİ

Haber, Login

11

SAP TÜRKİYE KALİTE ÖDÜLLERİ SAHİPLERİNİ BULDU!

Haber, SAP

12

itelligence, CELONİS SÜREÇ MADENCİLİĞİ PROJESİ İLE ŞİŞECAM'A SATIN ALMA SÜREÇLERİ KONUSUNDA DANIŞMANLIK VERDİ

Haber, itelligence

14

HİBRİT BİR ÇALIŞMA MODELİ GELİŞTİREREK MÜŞTERİLERİMİZİN IFS'TEN MAKSİMUM FAYDA SAĞLAMALARINA OLANAK TANIDIK

Ergin Öztürk ile Röportaj
CEO, IFS Türkiye

16

TOPTAN DAĞITIM ENDÜSTRİSİNDE NETSUITE İLE FARK YARATIN!

Makale, Moneta

18

SORGERA FİNANSAL ÇÖZÜMLERİ

Serpil Mermer, Makale
Kurucu Ortak / Genel Müdür, Sorgera

20

KOBİ'LERE YOL GÖSTERİCİ CIO BAKIŞ AÇISI: BULUT BİLİŞİM ÖZELLİKLERİ

Uğur Sipahi, Makale
CIO , Logo Yazılım

22

İPEKYOL: NEBİM V3 BULUT TAHSİLAT ENTEGRASYONU İLE TÜM BANKA HESAPLARIMIZI TEK EKRANDAN TAKİP EDEBİLİYORUZ

Başarı Hikayesi, Nebim

24

IAS PROJELERİYLE 2021'DE İVME KAZANIYOR

Bahtiyar Tan, Haber
Ar-ge Genel Müdürü , IAS

26

ABAS ERP 20 YENİ ÜRÜN SÜRÜMÜ İLE DİJİTAL DÖNÜŞÜM

Haber, abas

28

COVID-19: SALGIN GÜNLERİNDE UZAKTAN ÇALIŞMAK

Makale, bilişim

30

UZAKTAN ÇALIŞAN EKİBİNİZLE NASIL SAĞLIKLI BİR İŞ BİRLİĞİ YAPARSINIZ?

Makale, Mikro

32

YENİ NORMALDE ERP SİSTEM ENTEGRASYONUN ÖNEMİ

Makale, CoreSys

34

ZOHO UYGULAMALARI İLE UZAKTAN ÇALIŞMA ÇOK KOLAY!

Makale, Cloudyflex

36

UZAKTAN ÇALIŞMAK: ZORUNLULUK DEĞİL, KONFORLU KURUMSAL HAYAT İÇİN GEREKLİLİK

Makale, Logo

38

ERP SİSTEMİNE UZAKTAN ÇALIŞMAYA UYGUN VE KİŞİSELLEŞTİRİLMİŞ BİR YAPI KAZANDIRMAK

Claus Jepsen, Global Makale
CTO, Unit4

40

BİR SALGINDAN 5 PAZARLAMA DERSİ

Vibhav Vankayala, Global Makale
Ürün Pazarlama Müdürü, Zoho

42

YEREL WEBINARLAR

Webinar,

44

GLOBAL WEBINARLAR

Webinar

50

KATILIMCILAR

abas

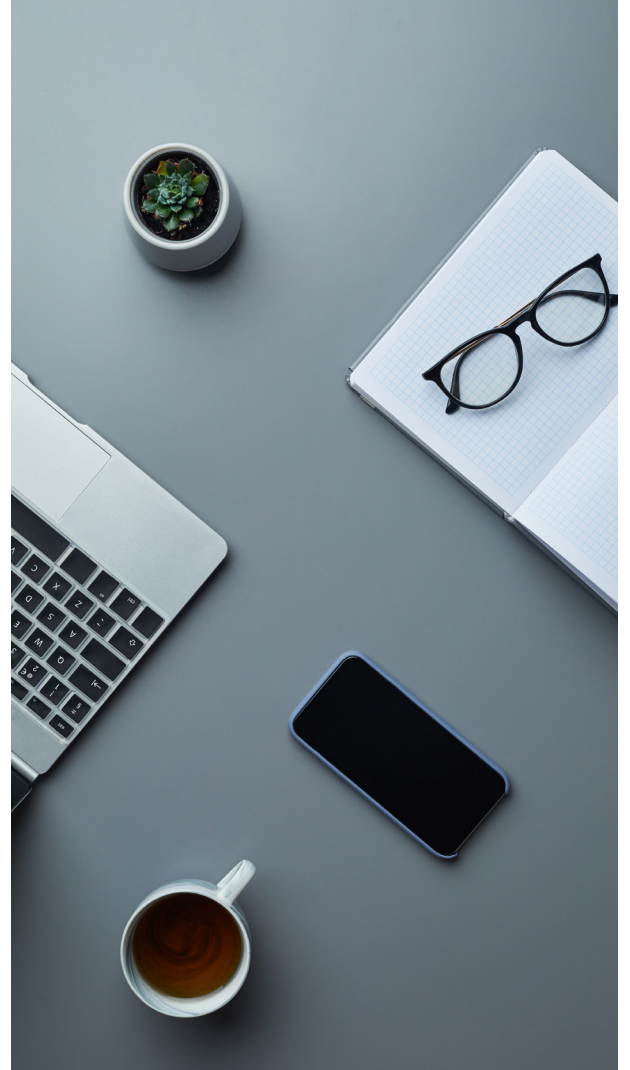
Cloudyflex

CoreSys

IFS, Ergin Öztürk

Moneta

Sorgera, Serpil Mermer





bilişim KOLAYSOFT TEKNOLOJİ A.Ş. VE BİLİŞİM A.Ş.'DEN DEV İŞ BİRLİĞİ

İK süreçlerini kolaylaştıran, hızlandıran, çözümler sunan ve işletmelerin İK süreçlerini daha verimli yönetmesini sağlayan Kolaysoft Teknoloji ve Bilişim A.Ş. şirketleri, güçlerini birleştirerek İK çalışanlarına dijital dönüşümün yol haritasını sunacak.

Pandemi döneminde yeni çalışma düzeni ile çalışanın sağlığını korumanın yanında, şirketin yasal süreçlerinin de döneme uygun olarak yeniden düzenlenmesi gerekliliği öne çıktı.

Bu olağanüstü dönemde şirketlerin çalışanlarına yaptığı ve yasal zorunluluk olan duyuru, yazışma ve bildirimlerin (bordro, ücret hesap pusulası, izin, KVKK, iş güvenliği vb) elden tebliğ edilmesi ve bu bildirimlere yazılı olarak cevap alınması neredeyse imkansızlaştı. Bu sebeple de 'uzaktan bildirim ürünlerinin' önemi bir kez daha ortaya çıktı.

Kolaysoft Teknoloji Genel Müdürü Kezban Boztürk, "İK süreçlerini kolaylaştıran çözümler sağlıyoruz"

İK'cılarının dijitalleşmeye geçiş süreçlerinde her zaman yanlarında olacaklarının altını çizen Kolaysoft Teknoloji

Genel Müdürü Kezban Boztürk, Bilişim A.Ş. ile birlikte oluşturulan güçlü iş birliğine vurgu yaparak, "Tüm İK süreçlerini kolaylaştırmak için önemli adımlar attık, İK süreçlerinin dijitalleşmesinde yaşanabilecek zorlukları ve zaman kaybını en aza indirmek için proaktif davranarak dijitalleşme sürecinde her geçen gün geliştirdiğimiz yeni özellikler ile iş süreçlerinde kaybedilen zamanı geri kazanmak ana odak noktamız." dedi.

Ayrıca "Güçlerimizi birleştirerek çıktığımız bu yolculukta, İK çalışanlarının ihtiyaç duydukları her alanda, uçtan uca teknoloji çözümleri sağlamak üzere Kolaysoft Teknoloji olarak her zaman yanındayız." dedi.

Bilişim A.Ş. Genel Müdürü Hüseyin Erdağ: "İK Ekiplerinin Başarılı Dijital Dönüşümü İçin Kurumlara Yol Haritası Sunacağız"

Türkiye'nin en yaygın İnsan Kaynakları Yazılımı hizmetini vererek, ülkemizin önde gelen yazılım şirketlerinden biri olan Bilişim AŞ Genel Müdürü Hüseyin Erdağ, Kolaysoft Teknoloji ile yaptıkları işbirliği ile kurumlara sunacakları Dijital Yol Haritası çalışmalarıyla destek olmaya devam edeceklerini belirtti.

Tüm dünyayı zorlayan pandemi ve ekonomik daralmaya rağmen, Bilişim AŞ'nin sektördeki yerini korumaya ve yeni anlaşmalar yaparak %40'ın üzerinde büyüme sağladığını söyleyen Erdağ, Kolaysoft ile yaptıkları anlaşmayla pazardaki yerlerini daha da büyüteceklerini aktardı. Hüseyin Erdağ sözlerine şöyle devam etti: "35 yılı aşkın bir süredir ülkemizde ürettiğimiz %100 yerli ve milli yazılımlarımızla, Türkiye'nin önde gelen kurumlarına dijital dönüşüm uygulamalarımızı sunarken, İK çalışanlarına dijital dönüşümlerinde destek vermeye

devam edeceğiz. Dijitalleşme sürecinde müşterilerimize hem kendimiz hem de iş ortaklarımız aracılığıyla sunduğumuz uçtan uca çözümlerimiz sayesinde, ekiplerin kendi işlerine odaklanmaları için zamandan ve genel giderlerinden tasarruf etme imkanı veriyoruz. İnsan Kaynakları ekipleri uzmanlarına sunduğumuz Dijital Yol Haritası ile, kurumların işlerini dönüştürmeye ve geleceklerini ileri analiz ve ölçme yöntemleriyle analiz etmeye yardımcı oluyoruz." dedi.

Bilişim Hakkında

Bilişim AŞ, 1985'te Ankara'da kurulmuş olup kendi endüstriyel yazılım ürünleri ile pazarlama ve proje geliştirme doğrultusundaki hizmetlerini ulusal bir yazılım odağı olarak sürdürmektedir.

Önemli kamusal ve özel kuruluşların Yönetim Bilişim Sistemleri (MIS) ve Kurumsal Kaynak Planlama (ERP) projelerinde sistem çözümleme/tasarım ve uygulama yazılımı geliştirme uzmanlığını, proje yönetiminde her türlü güçlüğü alt edebilecek mühendislik ustalığını, yazılım ürünleriyle ve başardığı hizmetlerle kanıtlamış, çağdaş teknolojinin bütün olanaklarına sahip, yenilikçi ve dinamik bir endüstri kuruluşudur.

Bilişim AŞ, Ankara ve İstanbul'daki merkezlerinde ağırlık verdiği Araştırma-Geliştirme (Ar-Ge) çalışmalarıyla geliştirdiği BilişimHR, Bilişim KamuHR, BilişimERP ve BilişimBI isminde özgün, %100 yerli ve milli yazılım ürünlerine sahiptir.

Bilişim AŞ'nin, uzun yıllar süreklilik ve uyum içinde Ankara ve İstanbul'da bir arada çalışan 70 kişiyi aşkın uzman kadrosu, her biri birbirini tamamlayan alan bilgilerine sahip bilgisayar mühendisleri, endüstri mühendisleri, proje yönetmenleri ve işlevsel danışmanlardan oluşan proje takımları biçiminde yapılanmıştır.

Bilişim AŞ, gerçekleştirdiği yazılım tasarımı, üretimi, eğitim, danışmanlık, destek ve sistem bütünleştirme hizmetlerinde ISO/IEC 27001:2013 Uluslararası Bilgi Güvenliği Standardı Belgesi'ne, ISO 9001:2008 Kalite Belgesi'ne ve TSE 13149 Hizmet Yeri Yeterlik Belgesi'ne sahiptir. Uluslararası standartlara uygun yazılım geliştirme metodolojisi ve çok iyi eğitim görmüş deneyimli uzman kadrosunun üstün hizmet anlayışına uygun bir düzeyde, 1985'ten beri, gerçek bir "yazılım endüstrisi" oluşturan çizgide hizmetlerini sürdürmektedir.

Bilişim AŞ'in kurucusu ve Yönetim Kurulu Başkanı Prof. Dr. Aydın Köksal, bilgisayar, donanım, yazılım, bilgi işlem, bilişim, iletişim vb. 3.000 dolayında Türkçe bilişim teriminin üretilmesinden Türkiye Bilişim Derneği'nin (TBD) kuruluşuna, bilişim alanındaki ilk hizmet merkezlerinin kurulmasından, bilgisayar (bilimleri) mühendisliği öğretiminin doktora ve lisans düzeyinde başlatılmasına, oradan uygulama yazılımı düzeyinde ulusal yazılım endüstrisinin çekirdeğini oluşturan şirketlerin kuruluşuna değin, bilişim mesleğinin gelişmesinde her aşamada öncülük etmiş, proje yönetim deneyimi arasında OECD ülkeleri Hükümet Uzmanları İşbirliği Ortamında Kamu Yönetiminde Bilgisayar Kullanımı Ortak Programı'nda (1980), Birleşmiş Milletler Bilişim Alanında Stratejik Planlama (UN/SPIN) Konferanslarında, UNESCO Toplantılarında Türkiye'yi temsil etmiş ve UNDP/UNOPS, Dünya Bankası (World Bank, IBRD), WHO, FAO, UNICEF gibi uluslararası örgütlerin çeşitli projelerinde yönetici olarak hizmet etmiştir.





ORACLE® ORACLE, VERİTABANI ALANINDAKİ LİDERLİĞİNİ ORACLE VERİTABANI 21C İLE GENİŞLETİYOR

Oracle, “Oracle Autonomous Database’in Free Tier” ortamı da dahil olmak üzere, dünyanın önde gelen bütünleşik veritabanının en son sürümü, Oracle Veritabanı 21c’nin Oracle Bulut’ta kullanılabileceğini duyurdu. [Oracle Veritabanı 21c](#), değiştirilemez blok zinciri tabloları, veritabanı içi JavaScript, JSON veri türü, veritabanı içi makine öğrenimi (ML) için AutoML ve kalıcı bellek desteği gibi 200’den fazla yeni inovasyon getirmektedir. Bunların yanı sıra, bellek içi veritabanı, grafik modelleme, gelişmiş veri parçalama-dağıtma (Sharding) işlemleri, çoklu kiracılı kullanım ve güvenlik konularında da geliştirmeler vardır. İster bulut, ister müşteri ortamında çalışan, başka çözüm üreticilerin tek amaçlı veritabanı yazılımlarının aksine, Oracle Veritabanı 21c, bütünleşik veritabanı olarak, farklı model ve iş yüklerini, çok kiracılı bir yaklaşımla çalıştırabilir. Ayrıca Oracle, geliştiricilerin uygulamaları hızlı ve kolay bir şekilde geliştirebilecekleri yeni bir [Oracle Application Express \(APEX\)](#) düşük kodlu uygulama geliştirme servisini de duyuruyor. Tarayıcı tabanlı, düşük kodlu

bulut hizmeti, geliştiricilerin sezgisel bir grafik arabirim kullanarak masaüstü bilgisayarlar ve mobil cihazlar için modern web uygulamaları oluşturmalarına olanak tanıyor.

“İşletmeler sürekli her biri birden çok veri türünü veya iş yükünü esas alan buluta özel uygulamaları her geçen gün daha fazla sayıda geliştirme ihtiyacı ile karşı karşıya kalıyor. Farklı veri türlerini ve iş yüklerini desteklemek için de bir işletmenin tüm ihtiyaçlarını karşılayacak tek bir yakınsanmış veritabanı sunabilmek amacıyla geliştirdiğimiz inovasyon yolunda ilerlemeye devam ediyoruz,” diyor Oracle’da veritabanı sunucusu teknolojilerinden sorumlu başkan yardımcısı Andrew Mendelsohn. “Bu yaklaşık, tek bir amaca yönelik veritabanı ile ilişkili birçok riski ve maliyeti ele alırken aynı zamanda öngörülemeyen iş ihtiyaçları için de daha fazla esneklik ve güvenilirlik sunuyor. Bu nedenle Oracle Veritabanı 21c tek bir veritabanı ile birçok farklı iş yükünü destekler ve daha fazla performans ve

güvenlik ve basitleştirilmiş yönetim sunarken uygulama geliştiricilerin ve veri analistlerinin verimliliğini de artırıyor.”

Analistlerin Oracle Veritabanı 21c Yorumları

“IDC Veri Yönetimi Yazılımı Araştırma Başkan Yardımcısı Carl Olofson, “21c’nin piyasaya sürülmesiyle Oracle, amiral gemisi veritabanını çok çeşitli veri türleri ve iş yükleri için geniş destekle yeni bir kapsayıcı seviyeye yükseltti,” dedi. “Değişmez blok zinciri tabloları ve veritabanı içi makine öğrenimi için AutoML dahil olmak üzere 200 yeni yerleşik yenilik, Oracle Veritabanı 21c’yi yeni bir işlevsellik düzeyine yükselterek, bu işleri yapmak için özelleştirilmiş, izole edilmiş bulut hizmetleri ve araçlara olan ihtiyacı ortadan kaldırıyor. Kullanıcılar, kuruluşların normal olarak kullandığı her ek bulut hizmetiyle birlikte gelen maliyetlerin ve operasyonel karmaşıklığın karmaşıklığını önleyebilir. Bu şekilde Oracle, 2021 kuruluşunun ihtiyaçlarına çok daha uygun olan basitleştirilmiş, teknik açıdan daha zarif ve entegre bir yaklaşımla bu ayrık hizmet grubundan etkili bir şekilde ayrılıyor.”

“Oracle’ın en yeni bütünsel veritabanı 21c, hem kullanıcılar hem de geliştiriciler için hayatı önemli ölçüde kolaylaştırmaya odaklanıyor. Desteklediği veri modelleri ve iş yüklerindeki geniş yelpazeyi, dahili makine öğrenmesi yetenekleriyle birleştirip, harici çözüm gereksinimlerini elemine ediyor. Veriyi, taşımaya gerek olmadan, kaynağında işleyebiliyor. Bu, farklı API’ler, ETL yaklaşımları ve veri entegrasyon süreçlerine sahip bir düzineden fazla veritabanına sahip AWS benzeri yerlerden yararlanan kuruluşlar için dikkat çekici bir tezat oluşturuyor. Oracle Database 21c, çoklu, izole edilmiş ve özünde yakınsamasız veritabanı mimarisinin engellerini aşıyor” ESG Baş Analist ve Uygulama Direktörü Mark Peters.

Müşterilerin Oracle Veritabanı 21c Yorumları

Merkezi Londra’da bulunan Aon, çok çeşitli risk, emeklilik ve sağlık çözümleri sunan 46 Milyar ABD Doları değerinde küresel bir profesyonel hizmet şirkettir. “Oracle satış ve pazarlama verilerimizin tamamını tek bir birleşik sistemde hiçbir zaman göremedik. Bu gerçek bir kilometre taşıdır. Oracle Autonomous Data Warehouse ve Oracle Analytics Cloud’u kullanarak, performansın 50 kattan 60 kat arttığını gördük, bu da 500 güçlü kullanıcıdan gelen karmaşık satış sorgularına yanıt sürelerini çok daha hızlı hale getiriyor ve analitik maliyetleri, şirket içi iş zekası araçlarımızdan önemli ölçüde daha düşük.” Liesbeth Mulder, Küresel Raporlama Lideri, Aon.

Angelini Pharma, İtalya’nın en büyük ilaç şirketlerinden biridir. “Quinaryo XRing çözümü, blockchain tablo tabanlı veri güvenliği aracıyla entegre, giyilebilir bir cihaz denemek için önemli bir fırsat oldu. Oracle Blockchain Tables ile çözüm, karmaşık yeni bir altyapı gerektirmeden, diğer uygulamalarla kolayca entegre edilebilen, müdahaleye dayanıklı kayıtlar oluşturmamızı sağladı. Oracle veritabanı, bildiğimiz tüm araçları ve veri toplama için XRing ile kullanabileceğimiz Oracle Blockchain tablo gibi yeni özellikleri içeriyor.” Angelini Pharma Dijital ve İnovasyon Başkanı Pietro Berretoni

Oracle Veritabanı 21c’deki Yeni Özellikler

Oracle Veritabanı 21c, Oracle Autonomous Database, Oracle Exadata Database Service, Oracle Exadata Database Cloud@Customer ve Oracle Exadata Veritabanı Makinesi dahil olmak üzere, bulutta ve şirket içinde Oracle veritabanı hizmetlerine güç veren veritabanı sistemidir. En son sürüm, veritabanı yakınsamasını yeni kullanım senaryolarına genişleten, performansı optimize eden ve geliştirici, analist ve veri bilimcisi üretkenliğini artıran 200’den fazla yeni inovasyonu içermektedir. Temel yenilikler şunları içerir:

Değişmez Blok Zinciri Tabloları: Değişmez Blok Zinciri Tabloları: Blok Zinciri Tabloları, blok zinciri teknolojisinin temel güvenlik avantajlarını kurumsal uygulamalara getirir. Oracle’ın Kripto-Güvenli Veri Yönetiminin bir parçası olan Blockchain Tabloları, satırları kriptografik olarak birbirine zincirlenmiş, değişmez, yalnızca eklenebilir tablolar sağlar. Oracle Veritabanında müdahale algılama ve önleme yetenekleri sağlayarak, müşteriler, yönetici veya kullanıcıları taklit eden içerideki kişiler veya bilgisayar korsanları tarafından yapılan yasa dışı değişikliklere karşı koruma sağlayabilir. Blockchain Tabloları, standart SQL ile erişilen bütünsel veritabanı mimarisinin bir parçasıdır ve tam analitiği ve işlemleri destekleyerek, mevcut blockchain uygulamalarından çok daha kolay ve daha işlevsel olmasını sağlar. Blockchain Tabloları, bütün Oracle veritabanı sürümlerinde bulunan ücretsiz bir özelliktir.

Dahili JSON Veri Tipi: Kullanıcılar, JSON ve ilişkisel verileri karıştırabilmekte ve birbirlerine katabilmekte, hızlı OLTP için her tür JSON unsurunu izin haline getirebilmekte, tüm formlarda tanımlayıcı Paralel SQL analitiklerini kullanabilmekte ve birden çok JSON dokümanı ve koleksiyonunda karmaşık birleşimleri çalıştırabilmektedirler ve tüm bunları da özel bir uygulama koduna ihtiyaç duymadan yapabilmektedirler. Ayrıca bu yeni JSON veri tipi tüm ACID işlemleri ile şeffaf bir şekilde ölçeklenebildiğinden 10 kata kadar daha hızlı tarama ve 4 kata kadar da daha hızlı güncelleme yapabilmektedir. Üstelik bu iyileştirmeler, MongoDB ve AWS DocumentDB’den 2 kat daha hızlıdır.

Veritabanı İçinde Makine Öğrenimi: Anomali tespiti, regresyon ve sınıflandırma analizi algoritmaları dahil olmak üzere verilerle ilgili en yeni ve en popüler algoritmaları içermektedir. AutoML de uzman olmayan kullanıcıların makine öğreniminden faydalanabilmelerine imkan sağlamak amacıyla geliştirilen yeni kullanıcı arayüzü ile daha da iyileştirilmiştir.

Veritabanı İçerisinde JavaScript Komutlarını Yürütme: Geliştiricilerin modern programlama dillerinde verimli bir şekilde çalışmalarını sağlar. Oracle Veritabanı 21c ile JavaScript veri işleme çalışmaları verilerin tutulduğu veritabanının içinde çalıştırıldığından pahalı ağ hareketlerinin de önüne geçilebilmektedir. Ayrıca JavaScript veri tipleri ile Oracle Veritabanı veri tipleri karşılıklı olarak birbirleriyle otomatik bir şekilde eşleştirilebildiğinden kullanıcılar açık kaynak JavaScript kitaplıklarından faydalanılarak JavaScript kodundan SQL'i kolayca çalıştırabilmektedir.

Kalıcı Bellek Desteği: IO'ya bağlı iş yüklerinin performansını önemli ölçüde iyileştirmektedir. Veritabanı verilerini ve geri alma işlemlerini yerel Kalıcı Bellek'te (PMEM) tutmaktadır. SQL doğrudan eşleştirilen Kalıcı Bellek dosya sisteminde saklanan verilerde çalışarak IO kod yolunu ve bu nedenle ortaya çıkan büyük miktardaki ön bellek ihtiyacını ortadan kaldırmaktadır. Ayrıca yeni veritabanı algoritmaları da Kalıcı Bellek'te kısmi veya tutarsız veri saklamayı önlemektedir.

Optimize Edilmiş Grafik Modelleri: Geliştirmeler arasında bellek içi optimizasyondaki iyileştirmeler de yer almakta olup bu sayede kullanıcılar daha az bellek

kullanarak daha büyük grafikleri analiz edebilmekte ve bu da mevcut uygulamaların herhangi bir değişiklik gerektirmeden daha hızlı çalışabilmesini sağlamaktadır. Kullanıcılar ayrıca Java sözdizimini kullanarak grafik algoritmalarını oluşturabilmekte veya uzatabilmekte olup bunlar da aynı optimizasyonlarla derlendiklerinden yerel algoritmalar şeklinde çalıştırılabilmektedir.

Bellek İçerisinde Veritabanı Geliştirmeleri: Aynı tabloda hem satır hem de sütun formatlarını desteklemektedir ve her ikisi de eşzamanlı olarak aktif ve işlemsel açıdan da tutarlı niteliktedir. Oracle Veritabanı 21c, nesnelerin Bellek İçerisinde Sütun Saklama alanına yerleştirilmesini ve buradan çıkartılmasını otomatik olarak yöneterek verimliliği basitleştiren ve artıran ve ardından kullanıcı düzenlerini ve hareketlerini takip edip nesneleri sütun saklama alanından çıkartan Kendi Kendini Yöneten Bellek İçerisinde Sütun Saklama alanına sahiptir. Ayrıca sütunlar, kullanım düzenlerine bağlı olarak otomatik bir şekilde sıkıştırılmaktadır.

Parçalara Ayırma (Sharding) Geliştirmeleri: Verilerin bir alt kümesini yerel bir bulut düğümüne alarak bölgesel uyumluluğu elde etmek için kullanılır. Oracle Veritabanı 21c, parçalara ayrılmamış bir şemayı parçalara ayrılmış bir şemaya taşıma sürecinde yardımcı olan ve parçalara ayrılmış veritabanı tasarımlarının optimizasyonuna yardım eden bir Parçalara Ayırma Danışman Aracı içermektedir. Ayrıca Oracle Veritabanı 21c, aynı uygulama şeması esas alınarak birden çok veritabanının parçalara ayrılmış bir veritabanına taşınmasını basitleştirerek bu parçalar arasında sorgu yapabilme imkanı sunan birleştirilmiş bir veritabanı da oluşturmaktadır.



| Oracle Hakkında

Oracle Bulut, Satış, Servis, Pazarlama, İnsan Kaynakları, Finans, Tedarik Zinciri ve Üretim için entegre uygulamalardan oluşan eksiksiz bir çözümün yanı sıra Oracle Kendi Kendini Yöneten Veritabanı'nı içeren Tamamen Otomatik ve Güvenli 2. Nesil Altyapı'yı da sunmaktadır. Oracle (NYSE:ORCL) hakkında daha fazla bilgi için lütfen www.oracle.com adresini ziyaret edin.



STELLA MOBİLYA DA LOGIN ERP'Yİ TERCİH ETTİ

Geçmiş 1974 yılına uzanan ve mobilyaya duyulan tutkunun yarattığı bir marka olan Stella Mobilya ile 1989'dan bu yana işletmelerin iş süreçlerini yönetmek için çözüm ve hizmet sağlayan Login Yazılım anlaşma sağladı.

Yemek grupları, yatak odası grupları, koltuk grupları ve mobilya aksesuarlarından oluşan zengin ürün gamına sahip olan; sürekli yenileyerek, her ay en az bir yeni tasarımını tüketicinin beğenisine sunan, bir evin ihtiyacı

olabilecek her türlü mobilya ve aksesuarı, İstanbul'da bulunan fabrikasında ve tamamen kendi bünyesinde üreten, sektörde %100 öz sermaye ile faaliyet gösteren üretici firmalar arasında yer alan Stella Mobilya, 2021 yılı itibarıyla tüm iş süreçlerini; sunduğu kapsamlı hizmet ve çözümleriyle müşterilerinin hızlı, gerçekçi ve güncel bilgi akışı sayesinde, önemli ve ihtiyaç duyulan bilgileri en verimli şekilde kullanıp, doğru ve zamanında kararlar vererek başarı elde etmelerine yardımcı olan Login ERP ile yönetiyor olacak.

| Login Hakkında

1989'dan bu yana yenilikçi ve özelleştirilmiş kurumsal iş çözümleri üretmeye odaklanan Login Yazılım, müşterilerinin her türlü taleplerine en hızlı şekilde yanıt verme ilkesiyle hareket ediyor. Login Yazılım, her sektör ve ölçekteki işletmelerin verimli performans, doğru ve zamanında karar, yüksek karlılık, öne çıkaran rekabet gücü, istikrarlı büyüme, sağlam ve yenilikçi iş yönetimi beklentilerini ve hedeflerini karşılayan çözüm ve uygulamalar geliştiriyor. %100 Türk firması olarak, kendi yetiştirdiği güçlü, deneyimli, uzman kadrosuyla da öne çıkan Login Yazılım, müşteri odaklı yaklaşımıyla, yüzde yüz sorumluluk ilkesiyle hizmet vererek, müşterilerinin her zaman yanında yer alıyor. Kaynakların bütünsel bir yapıda yönetilmesine ve bir işletmedeki tüm işlemlerin raporlanabilir veriye dönüştürülmesine olanak sağlayacak çözümler sağlayarak firmalara doğru zamanda doğru karar vermelerine yardımcı olacak araçlar sunma görevini benimseyen Login Yazılım, gelecekte de bu misyonunu kaybetmeyecek, her geçen gün daha da iyi çözümlerle müşterilerine hizmet sunacaktır. Kendi ürettiği, geliştirmeye açık, esnek çözümlerini, yenilikçi ve sorumlu bakış açısıyla sürekli güncelleyerek, değişen iş koşulları, ihtiyaçları ve müşteri beklentilerine uygun hale getiren Login Yazılım, müşterilerine özel ihtiyaçları karşılayan özel çözümler de geliştiriyor. Mevcut çözümlerine eklediği bu özel çözümleriyle sürekli yenilenen ve gelişen bir çözüm portföyü sunuyor. Kullanımı kolay çözümleriyle işletmelerdeki kullanıcıların sistemleri benimsemesini ve verimli kullanmasını hızlandırarak, yatırımın geri dönüş süresinin kısalmasına katkı sağlıyor. Sunduğu kapsamlı hizmet ve çözümleriyle müşterilerinin hızlı, gerçekçi ve güncel bilgi akışı sayesinde, önemli ve ihtiyaç duyulan bilgileri en verimli şekilde kullanıp, doğru ve zamanında kararlar vererek başarı elde etmelerine yardımcı oluyor. Müşterileri için tasarladığı, geliştirdiği ve kurduğu sistemlerle firmaların asıl işlerine odaklanıp yoğunlaşmalarına, değişen dinamiklere uyum sağlamalarına, bu sayede rekabette öne çıkmalarına olanak tanıyor.



SAP TÜRKİYE KALİTE ÖDÜLLERİ SAHİPLERİNİ BULDU!

Her yıl geleneksel hale gelen ve SAP projelerini mükemmel bir şekilde hayat geçiren şirketlerin ödüllendirildiği, 2020 yılı “SAP Türkiye Kalite Ödülleri”nin sahipleri belli oldu.

Kurumsal uygulama ve yazılım alanında dünya lideri SAP tarafından verilen ve yılın en başarılı yazılım ve dijital dönüşüm projelerinin seçildiği 2020 yılı “SAP Türkiye Kalite Ödülleri” açıklandı. Dünyanın en prestijli ödülleri arasında yer alan SAP Kalite Ödülleri, SAP’nin kalite ilkelerine uyum sağlayarak en başarılı inovasyon ve dönüşüm projelerini hayata geçiren kurumları takdir etmek ve kutlamak amacıyla veriliyor. SAP’nin kalite ilkeleri ise şöyle sıralanıyor: Uygulamaların etkin bir şekilde planlanması, yönetilmesi ve hayata geçirilmesi, hızlı ve düşük maliyetli uygulamalar ile günümüzün hız, değer ve zaman taleplerine cevap verilmesi, iş süreçlerini basitleştirerek organizasyona ciddi iş faydaları sunulması.

İş Dönüşümü, Temel İş Dönüşümü, İnovasyon ve üzere 4 kategoride gerçekleştirilen Kalite Ödülleri’nde her kategorinin Altın, Gümüş ve Bronz kazananlarının yanı sıra bir de “En İyi İş ve Sosyal Etki Yaratın Proje Özel Ödülü” verildi. Ödülleri kazanan projeler arasında

Kovid-19 nedeniyle dijital dönüşümün daha da önem kazandığı günümüzde kendi sektörlerinde iş süreçlerini değiştiren, bu zorlu dönemde çarpıcı sonuçlar alan, sürdürülebilirlik konusunda özel çalışmaların yapıldığı projeler de yer alıyor.

“SAP Kalite Ödülleri’nde en iyilerin en iyisini seçiyoruz”

Ödüllerle ilgili açıklamada bulunan SAP Türkiye Genel Müdürü Uğur Candan, “Yapay zekâ, öğrenen makineler, nesnelerin interneti, gelişmiş analitikler ve blokzincir gibi çığır açan teknolojilerin de etkisi ile dijitalleşme, artık bir seçenek olmaktan çıkıp bir zorunluluk haline geldi. Tüm kurumları ve sektörleri etkileyen bu süreçte SAP Türkiye olarak iş ortaklarımız ile birlikte 1.400’ün üzerinde müşterimizin dijitalleşmesinde yol arkadaşlığı yapıyoruz. Tüm sektörlerden her ölçekteki müşterimize ‘siz hayal edin, gelin çözümü birlikte geliştirelim’ diyoruz. SAP Türkiye Kalite Ödülleri ile her yıl sektörünü ve kendi iş süreçlerini adeta kökten değiştiren SAP projeleri ödüllendiriliyor. İş ortaklarımızın katkıları ile müşterilerimizde yarattığımız değeri görmek bizler için çok gurur verici. Bu vesileyle ödül alan tüm müşteri ve iş ortaklarımızı tebrik ediyor, başvuran tüm müşterilerimize de ayrıca teşekkür ediyor ve gelecek dönemde başarılarının devamını diliyorum.” dedi.

Ödül alan şirketler ve iş ortakları

İşDönüşümüKategorisi (Business Transformation)

Altın Ödülü: Opet Fuchs Madeni Yağ Sanayi ve Ticaret A.Ş.
SAP İş Ortağı: Detaysoft
Gümüş Ödülü: Borusan Holding
SAP İş Ortağı: itelligence
Bronz Ödülü: Norm Holding
SAP İş Ortağı: itelligence

Temel İş Dönüşümü Kategorisi (Core Business Transformation)

Altın Ödülü: Asas Alüminyum San. ve Tic. A.Ş.
SAP İş Ortağı: Detaysoft
Gümüş Ödül: Borusan Otomotiv
İş Ortağı: SAP Türkiye Danışmanlık Hizmetleri ve Vektora
Bronz: OPET Petrolcülük A.Ş.
SAP İş Ortağı: GoLive, Vektora, Koç Sistem

İnovasyon Kategorisi (Innovation)

Altın Ödülü: Arçelik
SAP İş Ortağı: Accenture
Gümüş Ödülü: Martur Fompak International
Bronz Ödülü: İpragaz
SAP İş Ortağı: Felece

Hızlı Teslim (Fast Delivery)

Altın Ödülü: Koç Holding
SAP İş Ortağı: Detaysoft
Gümüş Ödülü: Yılport Holding
SAP İş Ortağı: SAP Türkiye Danışmanlık Hizmetleri
Bronz Ödülü: Betek Boya ve Kimya San. A.Ş.
SAP İş Ortağı: GoLive

Özel Ödül:

En İyi İş ve Sosyal Etki Yaratın Proje Özel Ödülü:

Arçelik SAP İş Ortağı: Deloitte Digital Germany





itelligence NTT DATA Business Solutions

itelligence, CELONIS SÜREÇ MADENCİLİĞİ PROJESİ İLE ŞİŞECAM'A SATIN ALMA SÜREÇLERİ KONUSUNDA DANIŞMANLIK VERDİ

itelligence, Türkiye'nin en köklü sanayi kuruluşları arasında yer alan Şişecam'ın dijital dönüşüm hedefleri kapsamında satın alma süreçlerini iyileştirmeye yönelik önemli bir projeyi hayata geçirdi. SAP'nin Global Platin İş Ortağı itelligence ile yürütülen Celonis Süreç Madenciliği Satın Alma Projesi ile şirketin satın alma süreçlerinde izlenebilirlik sağlanarak süreç verimliliğinin artırılmasını sağladı.

2020 yılı boyunca süren pandeminin de etkisiyle pek çok şirketin odak noktası haline gelen dijital dönüşüm, 2021 yılında da sektörlerin önceliklerini şekillendirmeye devam ediyor. itelligence Türkiye son olarak Türkiye'nin en köklü sanayi kuruluşlarından biri olan Şişecam'a, danışmanlık vererek Celonis Süreç Madenciliği Satın Alma Projesi'ni hayata geçirdi. Danışmanlık ekibinin üç ay boyunca uzaktan çalışma modeliyle canlıya aldığı projenin katkısıyla şirketin satın alma süreçlerinde izlenebilirlik sağlanarak süreç verimliliği artırıldı.

Celonis Süreç Madenciliği Satın Alma Projesi ile Şişecam'ın bölge, şirket, organizasyon, üretim yeri ve kişi bazında hedef KPI'larının tanımlanması ve kolay izlenebilmesi, aksiyon gerektiren durumların tespitinin doğru zamanda yapılabilmesi ve otomatize edilebilecek potansiyel süreçlerin tespiti sağlandı. Proje ile satın alma süreçlerini uyumsuz aktiviteleri tespit edebilir, uyumsuz aktiviteler için bildirim mekanizması sağlayabilir hale getirildi. itelligence CEO'su Dr. Abdülbahri Danış, "Öncelikle uzaktan çalışma modeli ile uygulanan bu projede çalışan tüm ekip arkadaşlarımı kutluyorum. Şişecam, canlıya aldığımız Celonis Süreç Madenciliği Satın Alma Projesi ile SAP S/4HANA ve SRM sistemlerini Celonis sistemi ile entegre olarak yönetebiliyor. Bu süreçte camının tüm temel alanları ile soda ve krom bileşiklerini kapsayan iş kollarında küresel bir oyun kurucu olan Şişecam'a kıymetli işbirlikleri ayrıca teşekkür ediyorum." dedi.

| itelligence Hakkında

İş uygulamaları alanında dünya lideri yazılım SAP'nin Global | Platin İş Ortağı itelligence, SAP inovasyonlarının itici gücünü oluşturan yaklaşımlar üretiyor. Global yetkinliklerini ve sektörel uzmanlıklarını, yerel deneyimle birleştiren şirket, 27 ülkede 69 merkezdeki 10 binden fazla çalışanıyla dünya çapında 10 bini aşkın müşteriye hizmet veriyor. 30 yılı aşkın süredir güveni değere dönüştüren şirket, 2000'den bu yana ülkemizde de faaliyet gösteriyor. SAP uygulamalarında pazar lideri olan itelligence Türkiye, 1.120 kişilik uzman ekibiyle, 750'den fazla müşterisine dijital dönüşüm konusunda uçtan uca çözümler sunuyor. Müşteri Deneyimi ve Destek Merkezi aracılığıyla, 5 kıtada 15'ten fazla ülkede 7/24 uygulama desteği hizmeti veriyor. Dubai'de açtığı temsilcilikle, Ortadoğu'daki şirketlerin de dönüşüm yolculuğuna eşlik eden itelligence Türkiye'nin İstanbul'da ArGe ve kuluçka merkezleri bulunuyor.

SAP® Business One

Yeni Nesil ERP Platformu

SAP Business One; dijital dönüşüm çağında işletmelerin ihtiyacını tam olarak karşılıyor.

Logosoft



Bulut
Altyapısı



Yapay
Zeka



Dijital
Süreçler



Mobil
Uygulama



Nesnelerin
İnterneti



Hızlı
Kurulum

ÜCRETSİZ DEMO



HİBRİT BİR ÇALIŞMA MODELİ GELİŞTİREREK MÜŞTERİLERİMİZİN IFS'TEN MAKSİMUM FAYDA SAĞLAMALARINA OLANAK TANIDIK

Ergin Öztürk ile Röportaj
CEO , IFS Türkiye

1- Pandeminin yarattığı yeni normalde iş yapış biçimleri tümüyle değişti. Uzaktan çalışma önceden bir tercih iken bugün bir zorunluluğa dönüştü. Uzaktan çalışma konusunda işletmelere ERP nasıl yardımcı oluyor?

Pandemi ile beraber işletmeler, dijital dönüşümün bir lüks olmadığı, sürdürülebilir bir şirket olmak için zorunluluk olduğunu çok net bir şekilde gördüler. Bu süreçte yeni bir dünya düzeninin temelleri atılmış oldu. Şirketler için çok tartışılan bir konu olan uzaktan çalışma artık bir zorunluluk haline geldi. Dijital dönüşüme henüz başlamamış şirketler bu süreçte hem maddi hem de manevi kayıplar yaşadı. Uzaktan çalışma sistemlerine sahip olmayan, departmanlar arasında iletişim kuramayan, onay süreçlerini manuel olarak yürüten, iş süreçlerini entegre edememiş şirketler bu süreçte oldukça zorlandılar. Ancak dijital dönüşümünü tamamlamış ya da tamamlamak üzere olan işletmeler ERP'nin de dahil olduğu kurumsal iş uygulamaları sayesinde bu süreçte kolayca uyum sağladılar. Kurumsal

iş uygulamaları kullanan şirketler çalışanlarına yer ve zaman gözetmeksizin sanki iş yerindeymiş gibi çalışmalarına olanak tanıyarak işlerini kesintisiz bir şekilde yürütebildiler. Uzaktan çalışanlar internet bağlantısına sahip oldukları sürece istedikleri yerden istedikleri zaman bilgiye ulaşabiliyor. ERP uygulamaları ayrıca departmanlar arasındaki iletişimi kolaylaştırıyor ve gerçek zamanlı olarak iş birliği yapabilmelerine olanak tanıyor. Kurumsal iş uygulamalarının pandemiyle beraber gelen krizin hafifletilmesinde büyük rol oynadığını rahatlıkla söyleyebiliriz.

2- IFS Türkiye olarak, uzaktan çalışma noktasında müşterilerinize ne gibi avantajlar sağladınız?

Öncelikle her zaman olduğu gibi pandeminin başladığı ilk günden itibaren müşterilerimizin yanında olduk ve sadece uzaktan çalışma değil tüm iş süreçlerinin kesintisiz devam edebilmesi için ürün ve çözümlerimizle ihtiyaç duydukları tüm desteği sağladık. Müşterilerimizin dijitalleşen altyapıları sayesinde uzaktan çalışma

Röportaj

modeline sorunsuz bir şekilde geçebilmeleri için gerekli tüm bilgi birikimimizden faydalanmalarına olanak tanıdık. Biz ve bizim gibi şirketler zaten yıllardır entegre bir şekilde çalışmanın, insanlardan bağımsız süreçler oluşturma ve uzaktan çalışmanın önemini müşterilerine aktarıyorduk. Bu nedenle uzaktan çalıştıklarında da iş süreçlerinin sorunsuz bir şekilde ilerleyebileceği noktasında müşterilerimizi biraz rahatlatmamız gerekti. Diğer taraftan savunma sanayi gibi dışarıya kapalı sektörlerde yerinde verdiğimiz hizmetleri devam ettirdik. Hibrit bir çalışma modeli geliştirerek müşterilerimizin IFS'ten maksimum fayda sağlamalarına olanak tanıdık.

3- Uzaktan çalışma ve ERP ilişkisinin geleceğine dair öngörüleriniz nelerdir?

Birçok büyük şirket pandemi sona erdikten sonra da çalışanlarına uzaktan çalışma olanağı tanıyacağını açıkladı. Bu nedenle uzaktan çalışmanın geçici değil kalıcı bir model olacağını söyleyebiliriz. Günümüzün rekabetçi dünyası artık uzaktan çalışmayı bir gereklilik haline getirdi. Fiziksel kanallardan online kanallara doğru ilerliyoruz. ERP'nin de dahil olduğu kurumsal iş uygulamaları (ERP/EAM/FSM) uzaktan çalışmayı daha kolay ve sorunsuz bir hale getiriyor. Bu nedenle ERP ve uzaktan çalışma arasında büyük bir bağ olduğunu söylemek mümkün. Doğru bir dijital altyapı ile şirketler sadece zorunlu oldukları için bu modele geçmeyecek, bu gerçekten dijitalleşebilmiş, doğru ERP sistemini kurabilmiş şirketler için bir tercih haline dönüşecek ve yeni bir verimlilik anahtarı olarak gündemimizi oluşturacak.

4- Son olarak, uzaktan çalışma ve ERP konusunda henüz adım atmamış işletmelere ne gibi tavsiyeler verirsiniz?

Uzaktan çalışma ve Kurumsal İş Uygulamaları (ERP/EAM/FSM) artık rekabette öne çıkmak, verimliliği artırmak, maliyetleri düşürmek ve büyümek isteyen şirketler için bir zorunluluk haline geldi. Pandemiyle birlikte büyük bir değişim sürecine girdik. Değişimi anlayan ve dijital dönüşümü farklılaşmanın, daha

rekabetçi, daha yenilikçi ve büyüme odaklı olmanın anahtarı olarak gören şirketler açısından öncelikli olarak atılması gereken ilk adım ERP (Kurumsal Kaynak Planlama) olarak öne çıkıyor. ERP yatırımı işletmelere anlık ve doğru veriye ulaşma, simüle edebilme, maksimum kapasite kullanımı, kurumsal hafıza, kişiye bağımlılıktan kurtulma, güvenlik ve kolay raporlama, tam kontrol, tüm süreçlerin entegrasyonu ve yalın iş akışları gibi yetenekler kazandırıyor. ERP ile işletmenin tüm operasyonel süreçlerinin entegre hale getirilmesi operasyonel kayıpları azaltıyor ve kaynakların verimli kullanılmasını sağlıyor. Kaynakların etkin kullanımı işletmenin finansal sonuçlarına doğrudan yansıyor. Bu nedenle işletmelere en önemli tavsiyemiz öncelikle ilk adımı atarak ERP'ye yönelik yatırım yapmaları. Farklılaşmak ve rekabette öne çıkmak için işletmelerin ERP ve uzaktan çalışma modeline yatırım yapmaları büyük önem taşıyor. ERP yazılımı seçilirken dikkat edilmesi gereken en önemli nokta, şirketinize en uygun olan yazılımı seçmek. Sektörünüze, vizyonunuza ve bakış açınıza en uygun yazılımı seçmek ve dolayısıyla doğru bir ekiple, en uygun ve en doğru çözümün hangisi olduğuna karar vermeniz gerekiyor. İçinde bulunduğumuz durum itibarıyla baktığımızda diğer bir noktada; çözümün hem bulutta hem de şirketin kendi altyapısında çalışabiliyor olması hem satın alma hem de kiralama seçeneklerinin olması şirketler için artı bir değer yaratır. Pandemi ile birlikte özellikle bulut ve uzaktan çalışma teknolojileri öne çıktı. Bu nedenle ürüne erişiminiz tamamen platform bağımsız olmalı.



UZAKTAN ÇALIŞMA VE KURUMSAL İŞ UYGULAMALARI (ERP/EAM/FSM) ARTIK REKABETTE ÖNE ÇIKMAK, VERİMLİLİĞİ ARTIRMAK, MALİYETLERİ DÜŞÜRMEK VE BÜYÜMEK İSTEYEN ŞİRKETLER İÇİN BİR ZORUNLULUK HALİNE GELDİ.

| IFS Türkiye Hakkında

IFS Dünya genelinde Üretim, Dağıtım, Servis ve Bakım-Onarım yapan şirketler için entegre Kurumsal İş Yazılımları (ERP/EAM/FSM/MRO) geliştirir. 4000 çalışanı ve büyüyen ekosistemi ile 10.000'den fazla müşteriye hizmet verir. IFS sadece uzman olduğu sektörlerde çalışır. Ve uzman olduğu sektörlerde hizmet verdiği şirketlerin uçtan uca tüm ihtiyaçlarını yıllar içinde geliştirdiği uzman çözümler ile karşılamayı amaçlar. Bu uzmanlık hizmet verilen şirketlerin dijital dönüşümün avantajlarından faydalanarak kaynaklarını en iyi şekilde kullanabilmesini ve sürdürülebilir başarılar kazanmasını hedefler. Bağımsız araştırma şirketlerinin raporlarında çalışılan tüm sektörlerde IFS "liderler" alanında konumlandırılır. IFS aynı zamanda kendi alanında en çok tavsiye edilen şirketlerden biridir.



TOPTAN DAĞITIM ENDÜSTRİSİNDE NETSUITE İLE FARK YARATIN!

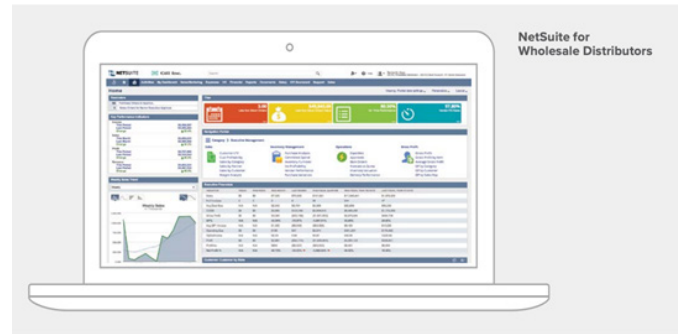
Geçtiğimiz yıl başlayan sıra dışı süreç, bugün tüm işletmeler için dijital dönüşümü ve beraberinde yeni iş yapış biçimlerini zorunlu kıldı. Her endüstriyi ciddi şekilde etkileyen bu durumdan en az hasarla çıkan ve iş süreçlerini kesintisiz devam ettiren işletmelerin bir ortak noktası vardı. Bu ortak nokta; bulut sistemleri kullanıyor olmalarıydı. Söz konusu, toptan dağıtım endüstrisi gibi sahada aktif bir çalışmayı da içeren alanlar olduğunda, bulut sistemlerin kıymeti çok daha net bir şekilde ortaya çıktı. Dünyanın bir numaralı bulut tabanlı sistemi olan NetSuite, her endüstride olduğu gibi toptan dağıtım endüstrisinde de fark yaratmaya yardımcı olmaya devam ediyor. Nasıl mı? Bu yazımızda sizlere NetSuite ile toptan dağıtım sektöründe nasıl fark yaratabileceğinizi anlatacağız!

NetSuite ile Tüm İşinizi Tek Bir Platformdan Yönetebilirsiniz!

NetSuite, toptan dağıtım için şu an dünyada 1 numaralı çözüm olarak, pazardaki konumunu korumaya devam etmektedir. Günümüzde, hızla büyüyen on binlerce organizasyon, işlerini dönüştürmek ve hız kazandırmak için doğru teknolojik araçları arıyor. Toptan dağıtım gibi katmanlı ve karmaşıya meyilli iş süreçlerine sahip olan sektörlerde, işletmeler sistemlerine tek ve bütünlük bir platformdan erişim sağlayabiliyorlar. Bu sayede BT maliyetleri düşerken, kuruluşlarında da gerçek zamanlı görünürlük elde edebiliyorlar.

Operasyonlarınızı daha önce hiç olmadığı kadar görünür kılabilirsiniz. Kuruluşunuzun genelinde toplanan verilerden iç görüler elde edebilir ve çalışanlarınızı

ihtiyaç duydukları bilgilerle donatarak, performansı artırabilirsiniz. Ayrıca, NetSuite ile müşterilerinizin 360 derece bir görünümünü elde ederek, pazarlamadan satışa, hizmet ve desteğe kadar her etkileşimi otomatik olarak tek bir sisteme kaydedebilirsiniz. NetSuite Omnichannel ticaret özelliği ile tüm kullanıcılarla etkileşim halinde olmanızı da sağlar. Müşterilerinize telefonla, e-postayla ya da yüz yüze görüşmelerle ulaşabilir ve 21. Yüzyılın tüketici beklentilerinin ötesine geçebilirsiniz!



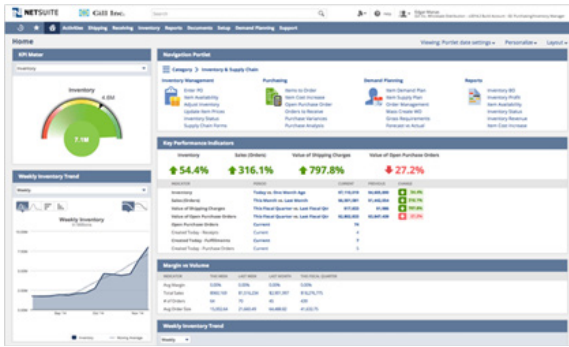
NetSuite'in Toptan Dağıtım Endüstrisi için Sağladığı Avantajlar

Toptan dağıtım endüstrisi, yapısı gereği karmaşıya oldukça meyilli süreçlere sahiptir. NetSuite ile işletmenizin genelinde, kritik işlevler için yapılandırılmış iş akışları oluşturabilirsiniz. İşte NetSuite'in toptan dağıtım sektörüne özel sağladığı avantajlardan birkaçı:

1- Sağlayıcınız, müşteriniz ve satış ortaklarınız için tedarik zinciri portallarını kullanın ve iş akışınızda tam kontrol sağlayın!

Makale

Bugünün tüketici alışkanlıkları oldukça değişken bir yapıya sahip. Sadece hızlı sevkiyat ya da istedikleri ürüne kolay erişebilir olmak onlar için çoğu zaman yeterli değil. Bugün mükemmel müşteri deneyimini oluşturan parametreler neler? Toptan dağıtım işinizi nasıl dönüştüreceksiniz? Bu soruların yanıtı çok kanallı bir süreç sunmaktır. Distribütörler, çoğunlukla çok kanallı ticareti göz ardı edebilirler. Oysaki çok kanallı bir yapı ile yapılan mükemmel bir sipariş, bir iki gün içerisinde kullanıcıya ulaştırılır. Doğru, eksiksiz, hasarsız, kolayca iade işlemi yapılabilecek ve uygun fiyatlı da olacaktır. Çok kanallı bir dünyada başarı sağlamak için toptan dağıtım işletmenizin tüm temel iş sistemlerini entegre olarak kullanmalısınız. Tedarik zincirleri, CRM, perakende kanalları, envanter ve diğer süreçlerin operasyonlarını birbirine bağlayan distribütörler avantaja sahip olduğunu rahatlıkla söyleyebiliriz.



2- SuiteFlow ile NetSuite Üzerinde Kendi İş Emirlerinizi Oluşturun!

Geleneksel toptan dağıtım modeli hızla değişmeye devam ediyor. Bugün oyunun kuralları 10 yıl öncesinden oldukça farklı. Günümüzde B2B müşteriler, mobil cihazları ile ürün bilgilerine anında erişebilmelerine olanak tanıyan self servis araçlar kullanıyor. Birçok tüketici ise kullanımı çok daha kolay olan e-ticaret web siteleri aracılığıyla doğrudan toptancıdan ya da üreticiden satın alma işlemi gerçekleştirebiliyor. Peki, toptan dağıtım şirketleri 21. Yüzyıl müşterilerinin taleplerini karşılamak için neler yapmalı? İşte birkaç öneri:

- E-ticareti işinizin kalbine yerleştirin.
- İlgi çekici içeriklerle uzmanlığınızı paylaşın
- Müşteriye olduğu kadar Tedarikçiye de hizmet edin
- Yaratıcı olun!

Moneta Hakkında

2017 yılında, birçok farklı ERP projesinde on yıllarca süren kolektif bir deneyime sahip bir ekip tarafından kurulan MONETA Çözümleri, iş uygulamaları ve bulut çözümleri konusunda uzmanlaşmış bir teknoloji hizmetleri şirkettir. Orta ölçekli ve kurumsal müşterilere, stratejik danışmanlık hizmetleri, yenilikçi teklifler ve en yeni teknolojiler üzerine kurulmuş sektörlere özel çözümler sunarak iş problemlerini çözmede yardımcı oluyoruz. MONETA olarak kurulduğumuz günden bu yana dünyanın 1 numaralı Bulut ERP'si olan Oracle NetSuite'in Türkiye dahil MEA bölgesindeki farklı ülkelerdeki yetkili iş ortağıyız. 2017 yılından bu yana yerli ve yabancı pek çok firmayla başarılı projelere imza attık, atmaya da devam ediyoruz. Misyonumuz, şirketlerin bulutun gücünü kullanarak işletmelerini ölçeklendirip büyütmelerine yardımcı olmaktır.

3- Çoklu Kanal Ticaret Anlayışıyla Müşteri Beklentisinin Ötesine Geçin!

Başarılı bir toptan dağıtım işi yürütmek, teknolojiye, iş gücü demografisinde, müşteri ihtiyaçlarında ve fiyatlandırma modellerindeki değişikliklere ayak uydurma zorunluluğunu beraberinde getirir. Bu noktalarda yaşanabilecek olan zorluklar, genellikle küçük ve bağımsız distribütörleri ulusal ya da uluslararası operasyonlarda dezavantajlı duruma düşürür.

Fakat her zaman böyle olmak zorunda değil!

NetSuite, toptan dağıtım altyapınızı modernleştirmenize, bağımsız olan alanların verimli bir şekilde çalışabilmesine ve daha büyük oyuncularla rekabet etmenize yardımcı olabilir. Ayrıca, NetSuite işinizle birlikte büyür. Böylece her yıl yeniden bir yatırım yapmak zorunda kalmadan, toptan dağıtım endüstrisinde rekabet avantajı kazanabilir ve başarılı olabilirsiniz.



**NETSUITE İLE MÜŞTERİLERİNİZİN
360 DERECE BİR GÖRÜNÜMÜNÜ
ELDE EDEREK, PAZARLAMADAN
SATIŞA, HİZMET VE DESTEĞE
KADAR HER ETKİLEŞİMİ
OTOMATİK OLARAK TEK BİR
SİSTEME KAYDEDEBİLİRSİNİZ.**

Toptan dağıtım endüstrisinde faaliyet gösteren bir firmanız varsa ve pazarda rekabet avantajı kazanarak, işinizi tek ve gerçek bir bulut platformunda yürütmek istiyorsanız, NetSuite ile tanışma vaktiniz gelmiş demektir! Birden çok, farklı uygulamadan kurtulmak ve tüm verilerinizi her yerden erişim sağlayabileceğiniz özelleştirilebilen bir sisteme girmek istiyorsanız, NetSuite Yetkili Satıcısı [MONETA](#) 'ya ulaşabilir ve işinizin geleceği için ilk adımı bugünden atabilirsiniz!



sorgera

SORGERA FİNANSAL ÇÖZÜMLERİ

Serpil Mermer

Kurucu Ortak/Genel Müdür, Sorgera

Türkiye’de kurumlar açısından elektronik belge yönetimi stratejisi; 2013 yılında e-fatura ile başladı. Kâğıt kullanımını azaltan, takip, kontrol ve saklama imkânları sunan **e-fatura uygulaması** hızlı bir şekilde devreye alındı.

Sonrasında Vergi Usul Kanunu ve Türk Ticaret Kanunu hükümleri gereği tutulması zorunlu yasal defterlerin elektronik dosya biçiminde hazırlanması, kaydedilmesi ve dijital olarak mühürlenmesi süreçlerini kapsayan **e-defter** uygulaması devreye alındı.

Üçüncü adımda **e-arşiv** düzenlemesi ile faturaların elektronik ortamda saklanması kuralları tanımlanmış oldu. Vergi Usul Kanunu, 433 sıra numaralı genel tebliğde yayınlanan muhafaza, ibraz ve raporlama zorunlulukları tamamen elektronik ortama taşındı.

Dördüncü adımda uzun yıllardır planlanan; irsaliye hareketlerinin elektronik ortamda yönetilmesine yönelik 213 sayılı Vergi Usul Kanunu düzenlemesi yayınlandı. Bu düzenleme ile **elektronik irsaliyeler** kâğıt irsaliyelerin yerini aldı. Elektronik ortamda oluşturulan irsaliye belgeleri için dijital mühürleme yapılarak, kopyaları dijital ortamda saklanmaya başlandı.



**OTOMASYON VE KONTROL
SAĞLAYAN; AYNI
ZAMANDA GÜNLÜK BANKA
NAKİT VE ÇEK DURUMUNU
İZLEMeye YARAYAN BANKA
ELEKTRONİK HESAP ÖZETİ
UYGULAMASI, FİNANSAL
DÖNÜŞÜMDE ŞİRKETLERİN
HAYATINI KOLAYLAŞTIRAN
UYGULAMALAR ARASINDA
YERİNİ ALDI.**

Makale

Gelen elektronik faturaların, gerekli kontrol ve onay adımları sağlandıktan sonra SAP muhasebe sistemine otomatik olarak kaydedilmesini sağlayan **Gelen e-fatura kayıt programı**, gelen elektronik irsaliyelerin de aynı şekilde kontrol ve kayıt edilmesini sağlayan **Gelen e-irsaliye kayıt programı**; öne çıkan otomasyon yazılımları oldu.

Gelir İdaresi Başkanlığı'na verilmesi zorunlu beyannamelerin elektronik ortamda yönetilmesi, diğer önemli konu başlıklarından birisi olarak karşımıza çıktı. KDV1, KDV2, Muhtasar, BA, BS, Geçici Kurumlar, Kurumlar Vergisi gibi beyannamelerin tanımlanan formatta internet vergi dairesine iletilmesi amacıyla SAP sistemlerinde çalışan **e-beyanname** uygulaması devreye alındı.

2871 sayılı Çevre Kanunu'nun sürdürülebilir çevre ve sürdürülebilir kalkınma ilkeleri doğrultusunda; Geri Kazanım Katılım Payı (GEKAP) vergisel yükümlülük süreçleri de elektronik ortama taşındı. Bu uygulama ile verilmesi gereken katılım payı Gelir İdaresi Başkanlığı elektronik beyanname platformu üzerinden bildirilmeye başlandı. SAP üzerinde çalışan **GEKAP** uygulaması ile tüm hesaplamalar otomatik olarak yapılırken; aynı zamanda e-beyanname uygulamasına doğrudan bağlantı ile verimlilik sağlandı.

213 sayılı Vergi Usul Kanunu VUK 431 seri numaralı genel tebliği gereğince Akaryakıt, Madeni yağ, Tütün Mamulleri ve Alkollü içecek üreten ve satışını yapan şirketlerin, Gelir İdaresi Başkanlığı'nın belirlediği formatlarda istenilen raporları oluşturma, kayıtlarını elektronik ortamda saklama ve gerektiğinde raporlama zorunlulukları bulunmaktadır. SAP sistemlerinde çalışan ve gerekli verileri raporlayıp saklayan **Kayıt Saklama Uygulaması** ile bu zorunluluğa tabi müşteriler yasal zorunluklarını yerine getirebildiler.

KDV Kanunu uyarınca, satış sürecinde katma değer vergisi hesaplamasına konu olmayan bazı işlemlerle (ihracat vb. gibi) ilgili olarak katlanılan KDV'lere iade hakkı tanınmaktadır. Yapılan satışların maliyetini oluşturan girdilerin alımında ödenen KDV tutarları, Yüklenilen KDV raporuyla devlete beyan edilmektedir. **Yüklenilen KDV Uygulaması** ile SAP sistemindeki satış, satın alma ve üretim verileri temel alınarak satış faturasındaki ürünler için katlanılan alış KDV'sini raporlama ve geçmişe yönelik takip imkânı sağlanmış oldu.

Otomasyon ve kontrol sağlayan; aynı zamanda günlük banka nakit ve çek durumunu izlemeye yarayan

Banka Elektronik Hesap Özeti uygulaması da finansal dönüşümde şirketlerin hayatını kolaylaştıran uygulamalar arasında yerini aldı.

1 Ocak 2019 tarihi ve sonrasında başlayan mali dönemlerden itibaren geçerli olacak olan IFRS 16 standardı, faaliyet kiralaması ve finansal kiralama ayırımını ortadan kaldırarak kiracı durumundaki şirketler için birçok kiralamanın tek bir model altında bilançoya alınması ihtiyacını doğurdu. **IFRS 16 Uygulaması** ile çok sayıda ve farklı tipte kira sözleşmesi SAP sistemi üzerinde tanımlanabilir ve gerekli faiz hesaplama yöntemleri ile duran varlıklar üzerine kaydedilerek faiz ve amortisman gideri hesaplamaları sistem üzerinden yapılabilir hale getirildi.

Dijital dönüşümün hız kesmeden devam ettiği bu süreçte; Sorgera Yazılım Teknolojileri olarak bu alandaki tüm gelişmeleri yakından takip ederek şirketlerin kurumsal kaynak planlamasıyla ilgili yazılım alanında ihtiyaç duyduğu ürün ve danışmanlık hizmetlerine yönelik; kurumlara katma değer sağlayan, mevzuat ve yasal zorunluluklarla tam uyumlu çözümler üretmeye devam ediyoruz.



ŞİRKETLERİN KURUMSAL KAYNAK PLANLAMASIYLA İLGİLİ YAZILIM ALANINDA İHTİYAÇ DUYDUĞU ÜRÜN VE DANIŞMANLIK HİZMETLERİNE YÖNELİK; KURUMLARA KATMA DEĞER SAĞLAYAN, MEVZUAT VE YASAL ZORUNLULUKLARLA TAM UYUMLU ÇÖZÜMLER ÜRETMEYE DEVAM EDİYORUZ.

| Sorgera Hakkında

Sorgera, sektörel deneyim ve tecrübesini müşterilerin istekleriyle birleştirerek optimum SAP danışmanlık ve yazılım hizmetleri veren ürün odaklı bir teknoloji firmasıdır.



KOBİ'LERE YOL GÖSTERİCİ CIO BAKIŞ AÇISI: BULUT BİLİŞİM ÖZELLİKLERİ

Uğur Sipahi

CIO , Logo Yazılım

Bulut Bilişim, son yılların en önemli konularından biri olarak devletlerin ve her boyutta işletmenin gündeminde yer alan bir konu. Logo Yazılım CIO'su (Chief Information Officer) Uğur Sipahi, KOBİ'lerin [bulut bilişim](#) hizmetleri almak için dikkat etmeleri gereken kriterlerden bahsettiği yazısıyla Logo Blog'da.

Öncelikle hangi alanlarda bulut bilişim hizmeti alınması gerektiğine karar verilmesi gerekmektedir. Başka bir yaklaşımla, herhangi bir alanda bilişimle ilgili bir çözüm gerektiğinde bu çözümün bulut bilişim hizmeti olarak alınıp alınamayacağı sorgulanmalı, olası maliyet ve güvenlik avantajları ile farklı açılardan faydaları sorgulanmalıdır.

Ayrıca her edinimde olduğu gibi, bulut bilişim hizmetleri için de amaca ve kriterlere uygun bir hizmet sağlayıcı seçmek ilk ve en önemli adımlardan biridir. Hizmet sağlayıcı firmanın ve çözümlerinin bilinirliği, pazardaki yeri, referans müşterileri ve onların görüşleri, firmanın teknik ve finansal yetkinlikleri bulut bilişim iş ortağı seçerken göz önünde bulundurulmalıdır. Bu konudaki iş birliğinin sadece bir tedarikçi-müşteri ekseninde değil uzun soluklu bir yolculuktaki iş ortaklığı olarak görülmesinde fayda bulunmaktadır. Çünkü bulut bilişim hizmetleri doğası gereği süreklilik gerektirir ve kesintisiz bir hizmet modelini tanımlamaktadır. Hizmet sağlayıcı ile hizmeti kullanan KOBİ arasında sürekli bir iletişim ve etkileşim ağı tesis edilmelidir.

Bulut bilişim hizmeti alırken dikkat etmeniz gereken unsurları 3 eksende özetleyebiliriz.

1. Güvenlik

Seçilecek bulut bilişim iş ortağının hem süreçsel hem de teknik anlamda güvenilir olması gerekmektedir. KOBİ'nin ticari faaliyetlerini sürdürürken edindiği ve ürettiği hassas ticari ve kişisel verilerin zarar görmesinin engellenmesi, yetkisiz kişilere erişiminin kısıtlanması, kötü niyetli saldırılardan korunması, olası olumsuzluklar için erişim ve veri yedekliliğinin sağlanması, ihtiyaca göre felaket kurtarma senaryolarının kurgulanması çok önemlidir. Bu aşamada bulut bilişim hizmet sağlayıcısını bu açılardan değerlendirmek çok kolay olmayabilir. Bir danışman eşliğinde değerlendirmenin yapılması veya hizmet sağlayıcının referanslarını göz önünde bulundurarak karar verilmesi önem taşımaktadır. Hizmet sağlayıcının yeterli güvenlik önlemlerine sahip olup olmadığını anlamak için başlangıç noktası olarak konuyla ilgili endüstri standartlarının karşılanma durumu sorgulanabilir. Bunun için gerekli ve yeterli sertifikasyonun varlığı kontrol edilebilir. Endüstri standartlarına ISO 27001 (Bilgi Güvenliği Yönetim Sistemi), ISO 22301 (İş Sürekliliği Yönetim Sistemi Belgesi) gibi sertifikasyonlar örnek verilebilir.

Logo'nun yönetim sistemleri sertifikasyonları hakkında bilgi almak için [Logo Yönetim Sistemleri sayfasını](#) ziyaret edebilirsiniz.

2. Felaket Kurtarma Senaryosu: (Disaster Recovery)

Doğal afetler ya da insan/makine kaynaklı sorunlar neticesinde bilişim kaynaklarının kısmen ya da tamamen zarar görmesi ya da uzun süre erişilemez hale gelmesi bilişim süreçleri açısından felaket olarak adlandırılır. Bu gibi durumlarda veri kaybının yaşanmaması ve uygulamaların çok kısa sürede tekrar çalışır hale getirilerek iş süreçlerin aksatılmaması için tanımlanan tüm süreçler ve yapılan tüm yatırımlar “Felaket Kurtarma Senaryolarını” oluşturur.

Logo olarak bu konuda hem kendi bünyemizde kullandığımız uygulama ve verilerimiz, hem de müşterilerimize sunduğumuz hizmetler açısından benzer amaçlı senaryoları birbirinden farklı mekanizmalar ile kurguladık. Buradaki en önemli unsur birincil sistemlerin uzun süreli olarak kısmen ya da tamamen erişilemez olması durumunda veri kaybı yaşamamak ve iş sürekliliğini muhafaza etmek için gerekli tedbiri almaktır.

Kendi bünyemizdeki “yaşamsal öneme sahip” (mission critical) uygulamalarımız ve bunlara ait verilerin anlık kopyaları başka bir güvenli ortamda tutulmaktadır. Aynı şekilde uygulamaları içeren sanal makinelerin de anlık kopyaları tutulmaktadır. Birincil sistemlerimiz tamamen çökse, harap olsa veya erişilemez olsa bile çok kısa zamanda yedek sistemler ayağa kaldırılarak bilgi güvenliğinden ve iş sürekliliğinden ödün vermeden kaldığımız yerden çalışmalarımıza devam ederiz. Benzer şekilde müşteri verilerini tuttuğumuz sistemlerin ve müşterilerimize sunduğumuz uygulamaların da yedekleri birincil veri merkezinden başka veri merkezlerinde tutulmaktadır.

İşletmeniz için bulut bilişim hizmet sağlayıcısıyla anlaşmadan önce bunun gibi felaket kurtarma senaryolarının olup olmadığını anlamanız kritik önem taşımaktadır.

3. Destek

Bulut bilişim hizmetlerinin, tanımı itibarıyla 7/24 erişilebilir olması esastır. Bu erişilebilirlik, hizmet sağlayıcı ile akdedilen sözleşmeyle güvence altına alınır. Bu sözleşmelerde, alınan hizmetlerin her biri için Hizmet Seviyesi Anlaşması (SLA/Service Level Agreement) yapılmış olmalıdır ve seviyenin tutturulamaması durumları için sözleşmede yaptırımlar yer almalıdır.

Hizmetin çeşidine göre hizmet sürekliliği tanımları değişebilir. Örneğin bir hizmet için sadece hafta içi mesai saatlerinde erişilebilir olması yeterliyken, başka bir hizmet için haftanın 7 günü, günün 24 saati erişilebilir olmak gerekebilir. Bu nedenle KOBİ’lerin kendi beklentilerini kendi iş süreçlerine göre belirlemeleri ve hizmet sağlayıcı ile bu doğrultuda müzakere etmeleri tavsiye edilir.

Benzer şekilde, sorun yaşandığında sorunlara müdahale süresi de bu hizmet sözleşmelerinin önemli maddelerinden biri olmalıdır.

Logo olarak hizmet sürekliliğinin artırılması amacıyla yeni modeller geliştirerek müşterilerimize kesintisiz hizmet sağlamak için faaliyetler gerçekleştiriyoruz ve müşterilerimizle yaptığımız sözleşmelerde kendi sunabileceğimiz SLA’leri biz belirliyoruz. Aldığımız hizmetler tarafında ise, hem Teknoloji Başkanlığımıza bağlı hizmet sürekliliği (Software Reliability Engineering/SLE) ekiplerimizde hem de Bilgi Teknolojileri ve İş Süreçleri Başkanlığımızda hizmet sağlayıcılarla sözleşmelerin diğer maddelerinde olduğu gibi SLA için de pazarlıklar yürütülmektedir.



| Logo Hakkında

Kişisel bilgisayarlar için uygulama yazılımları geliştirmek üzere 1984 yılında sektöre giren Logo, Türkiye’nin en büyük yazılım kuruluşlarından biridir. Ürettiği çözüm, hizmet ve inovasyonlarla Türkiye’de yazılım sektörünün yenilikçi lideri konumuna gelmiştir.





**BulutTahsilat Online
Banka Entegrasyonu**

AYAYDIN | Miroglio

IPEKYOL | TWIST | MACHKA



Mutlu Yetginer
İpekyol,
Hazine Müdürü



NEBİM

İPEKYOL: NEBİM V3 BULUT TAHSİLAT ENTEGRASYONUyla TÜM BANKA HESAPLARIMIZI TEK EKRANDAN TAKİP EDEBİLİYORUZ

Moda dünyasında kadın hazır giyim sektöründe en prestijli markalardan biri olan İpekyol, Nebim V3 ile yeni projeler geliştirmeye devam ediyor. İpekyol Hazine Müdürü Mutlu Yetginer Nebim V3 Bulut Tahsilat Online Banka Entegrasyonu projesi hakkında görüşlerini paylaştı.

Firmanızdan kısaca bahsedebilir misiniz?

“1986 yılında Türk hazır giyim sektörüne katılan Ayaydin Miroglio Grubu, bünyesinde barındırdığı İpekyol, Twist ve Maçka markaları ile bugün yurt içinde yaklaşık 250, yurt dışında yaklaşık 50 mağaza sayısı ile 10 ülkede ürünlerini satışa sunmaktadır.

Moda dünyasında kadın hazır giyim sektöründe en prestijli markalardan biri olarak sektörde yerini almış olup, 2006 yılında da Edirne’de kurduğu fabrika ile üretimin bir kısmını bu fabrikada gerçekleştirmektedir.

Grup bünyesinde merkez ofis, Edirne fabrika ve mağazalar olmak üzere toplam 2.000’i aşkın çalışanına istihdam sağlamaktadır.”

Nebim V3 BulutTahsilat Online Banka Entegrasyonu ile süreçlerinizi nasıl yönetiyorsunuz, işleyişi anlatabilir misiniz?

“BulutTahsilat ile Nebim aracılığıyla tanıştık. Bu platform sayesinde bütün banka hesaplarımızı ve bu bankalardan geçen POS işlemlerimizi tek bir

platformda görüntülemeyi sağlayan bir yapı mevcut. Bu sayede tüm hesaplara ve işlemlere hızlıca ulaşım sağlayıp, farklı filtreler ile komisyon ve masraflarımızı kontrol edebildiğimiz gibi Nebim V3 POS tarafındaki detaylı raporlama özelliği ile de etkin bir takip gerçekleştirebiliyoruz.

Herbankanın internet şubesine giriş yapısı şifre değişikliği sağlayıp bu güvenlik aşamalarını geçmekten se, tek tek görüntüleme yapmaksızın Nebim V3 BulutTahsilat entegrasyonu ile BulutTahsilat sistemi üzerinden, tek bir platformdan giriş yaparak tüm hesaplarımızı pratik ve etkin bir şekilde görüntüleyebiliyoruz. Ayrıca uzaktan satış işlemlerinde de BulutTahsilat ve Nebim V3 entegrasyonunu devreye aldık ve verimli bir şekilde kullanmaya başladık.”

Bu projeyi fiili kullanıma alırken yaşadığınız deneyimlere göre önerilerinizi bizimle paylaşır mısınız?

“Öncelikli olarak sistem kuruluşu ve tanımlamaları esnasında BulutTahsilat’tan ve Nebim’den çok destek aldık, koordineli bir şekilde hızlıca banka tanımlamaları sisteme yapıldı ve gerekli olan durumlarda da hep destek almaya devam ediyoruz. Doğru parametrelere doğru tanımlamaların yapılması çok önemli. Bir kere bu yapı kurulduktan sonra sorunsuz bir şekilde çalışıyor. Her bir müşteri için isim ile, tedarikçi için ise bir kod ile çalışan bir parametre sistemi kurduk. Yapılan ödemelerde bu kodun yazılması, sistemin çalışması için gerekli ve yeterli oluyor.”

Uygulamanın sağladığı en önemli faydalar nelerdir?

“Biz büyük bir grubuz ve çok fazla sayıda POS işlemi geçiyor cihazlarımızdan. Her bankanın sistemine girip bunların takip edilmesi gerçekten çok güç. O yüzden tüm POS akışını tek bir platform altından görüntüleyebildiğimiz bir yapı olan Bulut Tahsilat’ta komisyon ve masraflarımızı günlük, haftalık ve aylık olarak görüntüleyebiliyoruz. Masraflarda ya da komisyonlarda değişiklik varsa hızlı raporlama özelliği ile bu karşılaştırmayı da kolaylıkla yapabiliyoruz. Bankalar tarafından sehven, atlanan ya da yapılmasında gecikme yapılan tanımlamaları da çok hızlıca tespit edip düzeltilmesini sağlayabiliyoruz. Bu tabi çok ciddi anlamda bir zaman tasarrufu sağlıyor. Burada önemli konulardan biri de istediğiniz kadar kullanıcı tanımlayabiliyorsunuz ve bu kullanıcılara kendi yetki tanımlamalarına göre farklı kullanıcı tipleri oluşturabiliyorsunuz. Bu şekilde de herkes kendi

sorumluluk alanına göre bir görüntüleme yapabiliyor. O açıdan da aynı zamanda güvenli. Çünkü internet şubesinin şifresini paylaşmak ve bu dağıtım yapmak çok güvenli olamayabiliyor ama bu platform altında bunu güvenli bir şekilde yapabiliyoruz. Belki de en büyük avantajlarından biri de bu otomatik entegrasyon. Biz zaten daha öncesinde gelen havaleleri bankadan kontrol edip geldiyse direk kişiye yönlendirip carisine işlenmesini talep ediyorduk. Bu sistem sayesinde gerekli parametreler önceden girildiği için gelen havale işlemi otomatik güncelleme ile Nebim V3 ERP’deki müşteri carisine işlenebiliyor. Buda çok ciddi anlamda iş akışında hız kazanmamızı sağladı. Herhangi bir aşamasında süreç tıkanmıyor. Otomatik olarak herhangi bir müdahaleye gerek olmaksızın hızlıca akıyor. Ben meslektaşlarımla konuşurken de zaten platformdan çok memnun olduğumu söyleyip, onların da kullanması için tavsiyelerde bulunuyorum. Etkin ve verimli bir platform olduğunu söyleyebilirim.”



| Nebim Hakkında

Nebim, Türkiye'nin en köklü geçmişe sahip bağımsız yazılım üreticilerindendir. Perakende, toptan satış ve üretim sektörleri için optimize edilmiş ERP (Kurumsal Kaynak Planlama) ve mağazacılık yazılımları geliştirir. 1966'dan beri süregelen deneyimi ile; özellikle hazır giyim, konfeksiyon, ayakkabı, büyük mağazacılık, ev tekstili, halı, mobilya, züccaciye, optik, kozmetik, aksesuar ve diğer perakende sektörlerinde uzmanlaşmış durumdadır. Geliştirdiği yazılımlar, 40'tan fazla ülkede kullanılmaya devam etmektedir.

Çözüm Ortakları ile birlikte; bağımsız tek kullanıcıli mağazalardan, çok uluslu operasyonlar yürüten, çok-şirketli firmalara kadar, her büyüklükte binlerce firmaya hizmet vermektedir. Nebim, geliştirdiği yazılımlar sayesinde, hizmet verdiği firmaların kaynaklarını en etkin şekilde kullanmalarını sağlayarak iş süreçlerini verimli yönetmelerine yardımcı olmaya devam ediyor.



canias^{ERP}

IAS PROJELERİYLE 2021'DE İVME KAZANIYOR

Bahtiyar Tan

Ar-ge Genel Müdürü , IAS

IAS Ar-ge Genel Müdürü Bahtiyar Tan ile IAS'nin 2020 yılında gerçekleştirdiği çalışmaları ve 2021 hedeflerini konuştuk. Tan, "2020 zor bir yıldır. Dünyayı etkisi altına alan pandemi nedeni ile herkes biraz kabuğuna çekildi diyebiliriz ancak buna rağmen biz IAS olarak büyük başarılarla imza attık. Öncelikle insan kaynağı olarak büyük bir ivme kaydettik; ekiplerimizi yüzde 50 oranında genişlettik. Bunun yanında satış ve iş hacmimizi de yüzde 35 oranında arttırdık."

2020'yi Fırsata Çevirdik

IAS Ar-ge Genel Müdürü Bahtiyar Tan, "2020'de başlayan pandemi sürecini hem ürün ve süreçlerin iyileştirilmesi hem de insan kaynağının geliştirilmesi açısından bir fırsat olarak değerlendirdik. 2020 yılında, pandeminin pik yaptığı dönemlerde, biraz daha içimizdeki süreçlere ve elimizdeki projelere odaklandık" diyor ve ekliyor: "Odak noktalarımız arasında öncelikli olarak yeni lisanslama modelimiz, kullanıcı dostu yeni kullanıcı arayüzümüz, bu arayüze ilişkin dokümantasyon çalışmaları ve iç denetim çalışmaları vardı. Ürünlerimizin geliştirilmesi konusunda da önemli projelere imza attık. Bu konuda da en önemli gündem maddelerimizden biri IoT konusu idi. Bunun yanında satış operasyonlarımız, danışmanlık ve eğitim hizmetlerimizi de pandemiden etkilenmeden, yeni gelişen sürece adapte şekilde sürdürdük. 2020 yılı içinde gerçekleştirdiğimiz çalışmalarımızda başarılı sonuçlar elde ettik. Bugün, 2021'e geldiğimizde, kullanıcılarımıza tüm teknolojilerimizi en güncel haliyle

sunuyoruz. Endüstri 4.0 vizyonu ile çıktığımız bu yolda, caniasERP, IoT, big data, AI, cloud, iasDB, ve caniasIQ gibi müşterilerimizin dijital dönüşüm sürecinde ihtiyaç duyduğu teknolojileri bütünsel olarak canias4.0 çatısı altında sunmaya devam ediyoruz."

Ar-ge Çalışmaları Ağırlık Kazandı

Tan: "2020 yılında ar-ge çalışmalarımız konusunda da önemli bir yol kat ettik. Her zaman, müşterilerimizi geleceğe hazırladığımızı vurguluyoruz. Bunun için de hep ileriye dönük projelere odaklanıyoruz. 2020 yılı boyunca üzerinde çalıştığımız teknolojileri sahada deneyimlemek ise 2021'in en önemli hedeflerinden bir tanesi. Müşterilerimize her zaman hareket özgürlüğü ve esneklik vaad ediyoruz: 2020 yılı içerisinde geliştirdiğimiz yeni lisanslama modelimiz ile bunu bir adım daha öteye taşıdık. Kurumsal kaynak planlama çözümümüz olan caniasERP'nin modüllerini müşterilerimizin ihtiyaçlarına ve süreçlerine odaklanarak daha esnek bir yapıda yeniden kurguladık. Bu kurgu ile müşterilerimizin doğrudan ihtiyaç duydukları modüllere daha uygun maliyetler ile erişebilmelerini hedefledik. 2021'de yeni modüllerin yaygınlaşması ve daha fazla kullanılması adına çalışmalarımız olacak. Yeni lisanslama modelimizin yanında kullanıcı dostu yeni arayüzümüz ile ilgili de önemli çalışmalar gerçekleştirildi. Bu yıl, bunun tanıtılması, çıktıların ve geri bildirimlerinin toplanması, gerekli eğitimlerin ve dokümantasyon çalışmalarının yapılması da odağımızda. Ayrıca, hızlı

geçiş mekanizmalarımız ile sistemimizi yeni kullanmaya başlayan müşterilerimizin online olarak, hızla adapte olmasını sağlayacağımız çalışmalarımız mevcut. Güvenlik anlamında da önemli geliştirmelerimiz oldu. Şu an veri güvenliği ile ilgili önemli bir noktadayız, 2021 yılında bu konudaki çalışmalarımızı genişletmeyi planlıyoruz. Tüm bunların yanında 2021 yılında, IoT ile ilgili projelerimizi, yeni geliştirmelerimizi ve yeni IoT cihazlarımızı sahada deneyimleyeceğiz. İş zekası konusundaki çalışmalarımızı bir adım öteye taşıyacağız. e-İmza prosedürlerine entegre olması ile ilgili de projelerimiz olacak. Son olarak, arşiv mekanizması konusu da 2021 gündemlerinden bir tanesi.”

2021 Sahadaki Deneyimlerimizi Arttıracakız

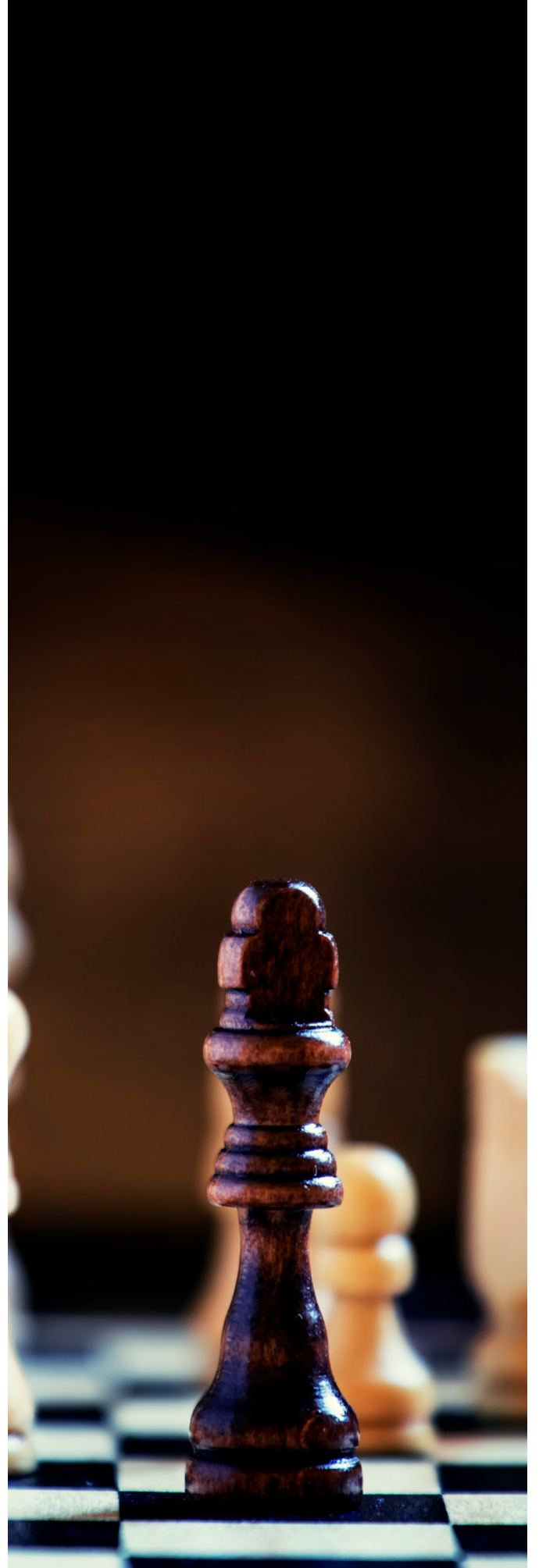
Başarılı bir 2020'nin ardından yeni yıl için de hız kesmeden çalışmalarını sürdürdüklerini kaydeden Tan, IAS'nin 2021 hedeflerini de anlattı: “2021, bizim için pek çok ön hazırlığımızı tamamladığımız bir dönem olarak değerlendirilebilir. Endüstri 4.0 vizyonu ile tüm dünyaya sunduğumuz ürün ve hizmetlerimizin ivme kazanacağı, bugüne kadar yaptığımız geliştirmeleri sahada çok daha fazla deneyimleyeceğimiz önemli bir yıl olacak diye düşünüyoruz. İnsan kaynağı olarak da yüzde 100 büyümeyi hedefliyoruz.”

| canias Hakkında

Dijital dönüşümün hızını canias4.0'ın gelişmiş teknolojisi ile yakalayın

Industrial Application Software (IAS) olarak, firmaların dijital dönüşümlerinde ihtiyaç duydukları tüm çözümleri sunma hedefimizle, her gün artan kapasite ve performans ile çalışıyoruz. Her geçen gün ar-ge çalışmalarını arttırarak yoluna devam eden IAS, sektörlere özel sunduğu çözümleriyle firmaların işini kolaylaştıran ve en düşük maliyet ile en yüksek performansı sağlayan teknolojilerini sunuyor. Kendi teknolojisini üreten bir firma olarak IAS, çözümlerini canias4.0 ürünü çatısı altında, kendi yazılım dili olan TROIA geliştirme platformu ile geliştiriyor. Web-Client versiyonu ile çözümlerini tarayıcı özelliği bulunan her cihaz üzerinden müşterilerine ulaştıran IAS, ERP, IoT, Cloud ve Büyük Veri çözümleriyle teknolojisini sürekli geliştirmeye devam ediyor.

- 1989 yılında Yaşar Hakan Karabiber tarafından Karlsruhe, Almanya'da kuruldu.
- ERP çözümleri, otomasyon, IoT ve iş zekası teknolojilerinde uzmanlaştı.
- 1000'den fazla müşteri ve 30.000'den fazla kullanıcısı ile 32 ülkede 16 dilde hizmet vermekte.
- Almanya, Türkiye, Hindistan, Birleşik Arap Emirlikleri, Güney Kore, İsviçre ve Amerika Birleşik Devletleri'nde ofisleri bulunuyor.
- Sürekli genişleyen iş ortağı ağı ile dünyanın her yerine hizmet vermekte.





abas ERP ABAS ERP 20 YENİ ÜRÜN SÜRÜMÜ İLE DİJİTAL DÖNÜŞÜM

ABAS, 40 yıllık şirket tarihindeki en kapsamlı ERP sürümünü duyurdu. ABAS ERP 20 benzersiz yapısı sayesinde, müşteriye özel güncellemelerle zengin özelliklere sahip. Yeni sürüm, gelişmiş kontrollerle daha fazla işlem güvenliğine odaklanıyor, yeni bir Dashboard-gösterge paneli teknolojisi sunuyor ve önceki sürümlerde ayrıca ücretlendirilen ek çözümleri standart sürüme dahil ederek üretici firmaların sadece bugünkü değil gelecekteki dijitalleşme ihtiyaçlarına da çözüm sağlıyor.

ABAS ERP 20 - Bugüne kadarki en kapsamlı ABAS ERP sürüm yükseltmesi

ABAS ERP 20'nin piyasaya sürülmesiyle ABAS Software, dünya çapında küçük ve orta ölçekli üretim işletmelerinde 120.000'den fazla kullanıcıya sahip

olan ERP yazılımının fonksiyon yelpazesini genişletiyor. Güncellenen sürümün odak noktası, süreçleri işletmelerin bireysel ihtiyaçlarına göre uyarlamak için esnekliği en üst düzeye çıkarırken bir yandan da işletmelerin süreç güvenilirliğini artırmak. Ek olarak, önceden ek ücrete tabi olan bir düzine fonksiyon ve modül artık standart paket kapsamına dahil edildi. Bu fonksiyonlar, ambar/depo yönetimi için mobil uygulamaları ve üretimden veri toplama için üretim sahasında kullanılan terminal arayüzünü içeriyor.

ABAS'ın yeni sürümündeki bir başka özelliği, önceden yapılandırılmış standart görünüm ve gösterge panellerine ek olarak, herhangi bir programlama bilgisine ihtiyaç duymadan kullanıcıların bireysel gereksinimlerine göre görünüm oluşturup anahtar performans göstergelerine-KPI anında ulaşmalarına olanak tanıyan ABAS Dashboard teknolojisi.

ABAS, 41 yıldır sunduğu ERP yazılımında tüm müşteriye özgü uyarlamaların güncelleme sırasında saklanması sağlar. Çoğu ERP üreticisinde durum böyle değildir. ABAS ile, kurulu versiyondaki firmaya özel uyarlamaların güncelleme yapıldıktan sonra sıfırdan programlanması gerekmez. Bu, toplam sahip olma maliyetini düşürür.

İyileştirilmiş süreç güvenliği

ABAS 20 versiyonunda yazılıma yeni standart süreçler eklendi ve olasılık/tutarlılık kontrolleri genişletildi. Bu fonksiyonlar için maksimum netlik sağlayan yedi yeni işlem türü abas 20 sürümüne eklendi. Kullanımı daha da kolaylaştıran bu yeni süreçler, yanlış giriş olasılığını azaltır ve satınalma, satış, servis, depolama, üretim ve finansal muhasebede günlük işleri basitleştirir. Kullanıcılar yalnızca günlük iş görünürlüğündeki iyileştirmelerden faydalanmakla kalmaz, aynı zamanda ABAS ERP 20, ERP sistemine yanlış girişleri ve envanter, depo değerleri ve hesaplamalarla ilgili ortaya çıkabilecek hataları önler.

Daha önce opsiyonel olarak sunulan ABAS BPM çözümünün ABAS ERP 20 ile standart olarak sunulması süreç güvenilirliğini güçlendiren bir diğer önemli özellik. BPM, işletmelerin değişen pazar gereksinimlerine süreçlerini hızlı bir şekilde adapte edebilmelerine yardımcı olan bir iş akışı ve süreç otomasyonu aracı olan İş Süreçleri Yönetimi anlamına geliyor. Şirkete özgü iş süreçleri BPMN 2.0 standardına göre, grafiksel olarak modelleniyor, otomatikleşiyor ve şirket genelinde yazılım kodu yazmadan uygulamaya alınarak ve sistematik olarak izlenebiliyor.

Kalite yönetimi ve bağlantı

Tamamen yenilenen Kalite Yönetimi çözümü, Endüstri 4.0 projeleri için entegrasyon sağlayan ABAS Connect ve ABAS PDM Connector çözümleri de yeni güncellemeyle standart pakete dahil edilmiştir. Kalite yönetimi DIN EN ISO 9001: 2015'e dayanmaktadır. Kullanıcılar artık kalite planlama, güvence ve kontrolün yanı sıra ek bir eklenti olmadan raporlama yapabiliyorlar. ABAS Connect ve ABAS PDM Connector ise daha fazla bağlantı sağlar: Entegrasyon platformu ABAS Connect, IoT ortamındaki ABAS ERP ve üçüncü taraf sistemler arasında mesaj alışverişini basitleştirir. Herhangi bir programlama olmadan makinelerin hızlı bir şekilde ERP sistemine bağlanması mümkündür. Üreticiler için,

| abas Hakkında

29 ülkede, 65 iş ortağı ve 1.000'den fazla danışmanı ile 4.000'den fazla orta ölçekli üretici işletmeye 40 yıldır hizmet sunan abas, ürünü olan abas ERP yazılımı ile müşterilerine uçtan uca dijital dönüşüm çözümleri sunmaktadır. Standart ERP modüllerinin yanı sıra CRM (Müşteri İlişkileri Yönetimi), Mobil Çözümler, Dashboard, BI (İş Zekası), BPM (İş Süreçleri Yönetimi), RPA (Robotik Süreç Otomasyonu) entegrasyonu, APS (İleri Planlama Çizelgeleme ve Simülasyon), CAD/PDM entegrasyonu, DMS (Doküman Yönetim Sistemi), Proje Yönetimi, Konfigüratör, e-Dönüşüm (e-Fatura, e-Defter Entegrasyonu, e-Arşiv, e-İrsaliye), Banka ve B2B entegrasyon çözümlerini de sunmaktadır.

PDM ve ERP sistemleri arasındaki sorunsuz iletişim, iş yoğunluğunun azalmasına, süreçlerin önemli ölçüde hızlanmasına ve iyileştirilmesine katkıda bulunur. ABAS'ın PDM Connector çözümünü de standart sürümüne dahil etmesinin en önemli sebebi, tasarım sürecinden iş akışına, satınalma ve satışa kadar sürekli bir bilgi akışının sağlanmasıdır.

Yeni Dashboard teknolojisi

Yeni sürüm, kullanıcıya kendi gösterge panelini oluşturmaları ve bunları departmanların, kullanıcıların veya işlevlerin gereksinimlerine göre özel olarak tasarlaması için bir self servis düzenleme aracı sunuyor. Veriler ve anahtar rakamlar, çeşitli pencere öğeleri yardımıyla grafik olarak hazırlanabilir ve dış bilgilerle desteklenebilir. ABAS ERP 20, üretime genel bakış ve süreç zinciri görünümü de dahil olmak üzere standart 20 gösterge paneli içeriyor.

Lisanslama ve Kimlik Doğrulama

Yeni abas lisans sunucusu, ERP kurulumunun tüm bileşenlerinin tam otomatik lisanslanmasını sağlar ve bunları en son sürümlere otomatik olarak günceller. Bu, sisteme üçüncü taraf erişimin artık gerekli olmadığı anlamına gelir. Bu bağlamda bir başka yenilik de, Kimlik ve Erişim Yönetimi bileşeni Keycloak'ın ABAS ERP 20'ye entegrasyonudur. Bu, güvenli kimlik doğrulamayı ve dolayısıyla ERP oturumunun bağlı tüm bileşenlere aktarılmasını sağlayan tek bir oturum açma çözümüdür. Avantajı, örneğin, kullanıcılar Windows oturum açma bilgilerini kullanarak ABAS ERP'de iş istasyonunda otomatik olarak oturum açabilir.

Eksiksiz ERP çözümü

ABAS ERP 20, küçük ve orta ölçekli üretici firmaların benzersiz iş süreçlerinin uygulanması için gereken özel yapım üretim işlevselliği ve esnekliğin optimum kombinasyonunu içeren kapsamlı bir çözümdür.

ABAS Software Ürün Yönetiminden Sorumlu Başkan Yardımcısı Patrick Markowski, "Müşterilerimizin bir üretim firması olarak günlük yaşadıkları zorlukların üstesinden gelmelerine bu şekilde yardımcı oluyoruz." diye özetliyor.

Covid-19: Salgın Günlerinde Uzaktan Çalışmak

bilişim

COVID-19: SALGIN GÜNLERİNDE UZAKTAN ÇALIŞMAK

Ocak ayının başından bu yana dünyamızı saran Korona Virüs (Covid-19) Dünya Sağlık Örgütü tarafından geçtiğimiz günlerde "Pandemi" olarak ilan edildi. Virüs salgınını kontrol altına almak ve yayılımını durdurmak için verilen mücadeleyle özellikle iş hayatında evden çalışma modeli devreye girdi. Bu sistemi bazı firmalar zaman zaman uygulasa da zorunluluk haline gelmiş olmasıyla teknolojiye yakın firmaların hızlı bir geçiş yapması gerekti. Kendi içerisinde birçok dinamiği barındıran ofis hayatı ise yerini evden çalışma düzenine bırakmış durumda. Bu değişimin hem çalışan olarak kendimizi hem de firmamızı zorlayacağını biliyoruz. Psikolojik olarak etkilenmenin yanında iş yapış şeklinin de değişmesi ile zorluğun derecesi artıyor. Bilişim olarak bu süreçte neler yapabileceğinize yardımcı olmak istedik ve bu yazıyı hazırladık. **İşte başlıca dikkat etmenizi önerdiğimiz noktalar;**

- Teknolojiden Faydalanın
- İletişimi Sıklaştırın
- Motivasyonunuzu Yükseltin
- Tedbirleri Sıkı Sıkıya Uygulayın

Teknolojiden Faydalanın

Normal iş yaşamımızda oldukça yüksek seviyede faydalandığımız teknoloji virüs salgını zamanında da en büyük yardımcımız olacaktır. Ekip liderleri ve firma yöneticileri için de yeni bir deneyim olacağı şüphesiz bir sürece girdiğimiz için bu konunun önemini vurgulamadan edemeyiz. Öncelikle yöneticiler için ekiplerini uzaktan yönetmek sıkı ve etkili bir iletişimin sağlanmasından geçiyor. Teknolojiden faydalanarak ekibinizi kolayca yönetebilir, işleri sekteye uğratmadan zamanında ve hızlı bir iş modelini ortaya koyabilirsiniz. Bilişim AŞ olarak ekibimizin mobil çalışma düzeninde mekan bağımsız olarak işlerini yönetebilmeleri gerektiğini içerisinde bulunduğumuz sektör gereği olmazsa olmaz olarak görüyoruz. Bizim örneğimizde bütün çalışma düzenimizin her an her yerden yönetilebilir olması için bulut tabanlı sistemlerden faydalaniyoruz. Şirket içi iletişimi ve iş akışını güçlendirmek için başlangıçta Google ve Microsoft ürünlerini kullanmanızı öneririz. Microsoft Teams, Google Hangouts, Google Drive gibi yazılımlarla temel ihtiyaçlarınızı karşılayabileceksiniz.

İletişimi Sıklaştırın

Salgın zamanlarında olsun veya olmasın uzaktan çalışmanın zorluklarının başında iletişim eksikliği gelmektedir. İletişimin olmadığı yerde ise güçlü bir çıktı elde etmek imkansızdır. Ekip olmanın birinci kuralı da iletişim olduğuna göre evden çalışma döneminde bunun önemi daha da artmaktadır. Ekibinizle daha sık iletişime geçmek için az önce belirttiğimiz teknolojileri sıkça kullanın. Daha önce uzaktan çalışma modelini uygulamamışsanız bu duruma alışmanız biraz zaman alabilir. Ancak günümüzde bu modelin gelişmiş olması ve bunun için birçok araç olması işinizi kolaylaştıracaktır.

Motivasyonunuzu Yükseltin

Dünyamız birçok kez salgınlar ile boğuştu. Ancak korona virüsü salgını teknolojinin ve sanayinin geliştiği, işlerin durmaması gereken bir dönemde karşımıza çıktı. Salgınlar korku ve paniği beraberinde getirerek iletişimin kuvvetli olduğu bu dönemde haber kanalları, sosyal medya gibi iletişim araçları ile etkinliğini de artırmış durumda. Böyle ortamlarda iş yapmaktan öte kişisel motivasyonumuzu ve moralimizi yüksek tutmak

hayli önemli. Bu süreçte ekip olarak kötü haberler ve olumsuz gelişmeleri gündemde tutmak yerine moralinizi yükseltecek bir iletişim şeklini tercih etmeniz mümkün olan en iyi motivasyona ve morale ulaşmanıza yardımcı olacaktır.

Tedbirleri Sıkı Sıkıya Uygulayın

Aralık ayının sonlarına doğru Çin'in Wuhan kentinde ortaya çıkan korona virüsü hızla yayılarak tüm dünyayı etkisi altına aldı. Virüs ülkemize diğer ülkelere göre geç gelmiş olsa da şuan belirsiz bir oranda artışını devam ettiriyor. Virüsü kontrol altına almak ise birey olarak tedbirleri uygulamaktan geçiyor. Sağlık Bakanlığı'mız bünyesinde oluşturduğu bilim kurulunun tavsiyeleri doğrultusunda alınması gereken bir dizi tedbirler yayınladı. Sağlık Bakanlığı'mızın alınmasını istediği bu tedbirleri sıkı sıkıya uygulamanız toplum sağlığını direkt olarak etkilemektedir. Toplum olarak alınacak tedbirler ile bu mücadelenin en kısa sürede en az hasarla atlatılacağına inanılmaktadır. Bu yüzden kişisel olarak tedbirleri uygulamanız çok önemlidir. Uzaktan çalışma modelinde risklerden biraz daha uzak olsak da tedbirleri sıkı sıkıya uygulamalıyız. Hepinize sağlıklı günler diliyoruz!



Bilişim Hakkında

Bilişim AŞ, 1985'te Ankara'da kurulmuş olup kendi endüstriyel yazılım ürünleri ile pazarlama ve proje geliştirme doğrultusundaki hizmetlerini ulusal bir yazılım odağı olarak sürdürmektedir. Bilişim AŞ, önemli kamusal ve özel kuruluşların Yönetim Bilişim Sistemleri (MIS) ve Kurumsal Kaynak Planlama (ERP) projelerinde sistem çözümleme/tasarım ve uygulama yazılımı geliştirme uzmanlığını, proje yönetiminde her türlü güçlüğü alt edebilecek mühendislik ustalığını, yazılım ürünleriyle ve başardığı hizmetlerle kanıtlamış, çağdaş teknolojinin bütün olanaklarına sahip, yenilikçi ve dinamik bir endüstri kuruluşudur.



UZAKTAN ÇALIŞAN EKİBİNİZLE NASIL SAĞLIKLI BİR İŞ BİRLİĞİ YAPARSINIZ?

Hayatımıza [dijital dönüşüm](#) ile girip Covid19 ile birlikte zorunlu olarak ivme kazanan uzaktan çalışma, uzun vadede hem kişisel verimliliği hem de şirket verimliliğini artırıyor. Peki düzenli ve sağlıklı bir iş birliği için uzaktan çalışan ekibimizle nasıl iletişim kurmalıyız?

Uzaktan çalışma, birçok çalışan için en iyi çalışma senaryosu olsa da bazen yöneticiler için başa çıkılamayacak bir durum gibi görünebilir. Bu çalışma düzeninde kontrolünüzün azaldığını hissedebilir belki de ekibinizle güvene dayalı bir ilişki kurmakta zorlanabilirsiniz. Ancak durumu herkesin uyum sağlayacağı ve işine yarayacağı şekilde yönetmek sandığınız kadar zor değil. Bu yazıda **uzaktan çalışan ekip** arkadaşlarınız ile sağlıklı bir iletişim ve iş birliği kurmanızı sağlayacak bazı önerilerde bulunuyoruz:

İş tanımları ve beklentileriniz net olsun

Çalışanlarınızın her birinin iş tanımı belirli. Eğer bu dönemde, **görev tanımları** içinde olsa dahi yapmalarını

istediğiniz ofistekinden farklı işler varsa bunu çalışanlarınızdan açık ve net bir şekilde isteyin. Bu zamanlamaları gün ve hatta saat de içerecek şekilde ortaklaşa belileyin.

Ekibinizle sık iletişim kurun

Uzaktan çalışanlarınızla hem kişisel durumlarını yakından takip edebilmek hem de işleri rayında götürebilmek için ortaklaşa belirlediğiniz günlerde, ortaklaşa belirlediğiniz birden fazla kanaldan iletişim kurun. Tüm ekiple düzenli olarak düzenleyeceğiniz **görüntülü toplantılar** ile birlikte her bir çalışanla birebir seanslar da planlayabilirsiniz.

[Çalışma arkadaşlarınızla nasıl gün boyu iletişimde kalabilirsiniz?](#)

Güven ortamı yaratın

İşlerin ofisteki özenle yapılıp yapılmadığına dair endişeleriniz olabilir. Bunu çalışanlarınıza direkt

Makale

yansıtmak yerine işlerin yürüyüşü, zamanlaması ve teslimi gibi konularla ilgili belirsizliği giderecek bir sistem oluşturun. Örneğin bir **uzaktan çalışma rehberi** oluşturabilir, bu rehberi tamamen şirketinizin ve çalışanlarınızın ihtiyacına göre düzenleyebilirsiniz. Rehberde gönderilen bir e-postanın ne kadar sürede cevaplanması gerektiği, eğer gerekliyse günlük iş listeleri ve durum raporlarının ne zaman paylaşılacağı, acil durumlarda nasıl davranılacağı, hangi saatlerden sonra iş talep edilemeyeceği vb. bilgiler yer alabilir.

[Uzaktan çalışanlar nasıl motive edilir?](#)

Aktiviteye değil hedeflere odaklanın

Uzaktan çalışan iş gücünü yönetirken ekibinizin etkinlik gösterdiği saatlere değil hedeflerinize odaklanın. Kimin ne yaptığı ile gereğinden fazla meşgul olup **micro-management** yapmak yerine nelerin başarılı olduğuna konsantre olmak, gerek siz gerek çalışanlarınız için daha pratik ve daha gerçekçidir.

Şirket hedefleriyle çalışanlarınızın hedeflerini birleştirin

Artık aynı şirkette 20 yıl çalışmak eskisi gibi mantıklı değil; iş gücü artık istikrardan çok öğrenme ve beceri gelişimiyle ilgileniyor. Siz de çalışanlarınızın kişisel hedeflerine ilgi gösterip bu hedefleri şirketinizin hedefleriyle anlamlı şekilde ilişkili hale getirmeye çalışın. Böylece herkes kazansın.

Doğru dijital araçları kullanın

Uzaktan çalışmanın bel kemiği, internet ve dijital araçlar – özellikle de online olarak kullanılabilen araçlar. Ekibinizle kuracağınız iletişimi doğru şekilde yönetmek ve sağlıklı bir iş birliğini mümkün kılmak için en güvenilir görüşme ve **proje yönetimi** uygulamalarına yatırım yapın. Ayrıca bu uygulamaları da efektif şekilde kullanabilmek için adımları net olan süreçler geliştirin.

[Çalışma arkadaşlarınızla nasıl online dosya paylaşımı yapabilirsiniz?](#)



Mikro Yazılım Hakkında

Türkiye'nin önde gelen, köklü kurumsal ve ticari yazılım üreticilerinden Mikro Yazılım tarafından geliştirilen kapsamlı ve fonksiyonel yazılımlar, şirket varlıklarının en iyi şekilde yönetilmesine yardımcı olmayı hedefliyor. Mikro Yazılım'da üretilen yazılımlar bugüne kadar; otomotivden dağıtıma, inşaatın üretim ve perakendeye kadar her sektördeki iş yapış biçimlerini önemli ölçüde değiştirmeyi başaran ürünler olarak ön plana çıktı. Türkiye'nin her noktasında, müşterilerine kesintisiz destek veren [Mikro Yazılım](#), ürün ve hizmetlerini Türkiye'de ve Türkiye sınırlarının ötesinde 105 bin'i aşkın işletmeyle buluşturmayı başarmıştır. Mikro Yazılım'ın bilgi birikimi, mühendislik çözümleri ve dinamik yapısı, müşteri odaklı yaklaşımı ile birleşerek, müşteri memnuniyetini yüzde 90 gibi önemli bir orana taşımıştır. Mikro Yazılım ürünleri, bugün Türkiye dışında Azerbaycan, Rusya, Bulgaristan ve Arap ülkelerinde de pek çok işletme tarafından kullanılan uluslararası değer görmüş yazılımlar kategorisinde yer alıyor.



CoreSys

YENİ NORMALDE ERP SİSTEM ENTEGRASYONUN ÖNEMİ

COVID-19 ile dünyadaki tüm düzenler değişti ve yeni normal adı altında, yeni bir düzen ile karşı karşıya kalan işletmelerin en büyük kurtarıcısı sahip oldukları sistemler oldu. Üreticiler, müşteri yönetimi konusunda yaklaşımlarını değiştirmek zorunda kalırken, bu yeni yaklaşımlar ERP entegrasyonunun önemini de ortaya çıkarmış oldu.

Belirsiz Bir Gelecek için Plan Yapmak

Üretim şirketleri, yıllardır maliyetleri düşürmek, envanterlerini verimli bir şekilde yönetmek ve varlık kullanımını üst seviyeye çıkarmak için BT sistemlerini optimize etmeye odaklanmıştı. Bu çabalar, COVID-19 salgınının yarattığı tahribatı biraz olsun hafifletse de tam manasıyla yeterli olduğunu söylemek oldukça güç. Daha önce işletmelerin karşılaşmadığı kadar büyük bir kriz yaratan salgın, tedarik zinciri kısıtlamaları,

şirket genelindeki karantinalar ve uzaktan çalışma zorunluluğu, tüm sektörler için ayak uydurması zor bir dönemi beraberinde getirdi. Dünya Ekonomi Forumu'nun değerlendirmelerine göre; birçok tedarikçi, virüsün yayılmasını sınırlamaya yardımcı olmak adına operasyonlarını geçici olarak kısıtladı ve bu durum da üreticilere kaynak sağlama açısından sıkıntı yarattı.

Tüm bu belirsizliğin için bulut tabanlı iş uygulamaları açısından endüstride alternatiflerin bolluğu, üreticilere dijital dönüşümü destekleyebilecek bir dizi otomatik araç sundu. ERP yazılımlarına artan taleple birlikte işletmeler, bir ERP platformu aracılığıyla hammadde tedarikinden insan kaynaklarına ve tüm günlük süreçleri yönetebileceklerini fark ettiler. Belirsiz geleceğe bir nebze ışık tutabilen ERP yazılımları entegrasyon ile birlikte çok daha verim sağlayabilir. Nasıl mı?



**ERP YAZILIMLARINA
ARTAN TALEPLE
BİRLİKTE İŞLETMELER,
BİR ERP PLATFORMU
ARACILIĞIYLA
HAMMADDE
TEDARİKİNDEN İNSAN
KAYNAKLARINA VE TÜM
GÜNLÜK SÜREÇLERİ
YÖNETEBİLECEKLERİNİ
FARK ETTİLER.**

ERP Sistem Entegrasyonunun Faydaları

Modern ERP yazılımı, bir kuruluşun ihtiyaçlarını tam olarak karşılamak için özelleştirilebilen, iş süreçlerini otomatikleştirmeye ve verimli veri dönüşümü sağlamaya yardımcı olan birçok farklı özelliğe sahiptir. Üretim yapan firmalar üzerinden açıklayacak olursak, entegre ERP çözümleri, tedarik zincirinin her aşamasına dokunan paha biçilmez bir iş zekâsı kaynağıdır. Belirsiz dönemlerde üreticiler, karar verme süreçlerini daha sağlıklı hale getirmek için gerçek zamanlı verileri kullanabilirler. ERP sistemi entegrasyonun temel faydalarından bazılarına değinecek olursak;

Mobilite Artışı: Gartner'ın araştırmasına göre COVID-19'un ardından şirketlerin %74'ü iş gücünün en azından bir kısmını evden çalışma modeli ile kullanmayı planlıyor. Bulut tabanlı ERP yazılımı, internet bağlantısı olan herhangi bir cihazda kullanılabilir.

Kolaylaştırılan İş Birliği: Hemen hemen tüm ERP çözümleri, firmaların iş açısından kritik bilgileri merkezileştirmelerine yardımcı olabilecek gelişmiş veri entegrasyon araçları sunar. Bu işletmeler için sadece departmanlar arasında daha fazla iş birliğine olanak tanımakla kalmaz, aynı zamanda tedarikçiler, iş ortakları

ve müşterilerle iletişim için ihtiyaç duyulan veriye sahip olmalarına da yardımcı olabilir.

Gelişmiş Üretkenlik: Otomasyon günümüzde baskın bir eğilim haline geldi ancak birçok firma hala back-end süreçlerindeki karmaşa ile boğuşuyor. ERP sistemi entegrasyonu, gecikmeleri en aza indirerek, üreticilerin operasyonlarını optimize etmek için ihtiyaç duydukları görünürlüğü ve kontrolü sağlayabilir.

BT Maliyetinin Düşürülmesi: ERP yazılımının en büyük avantajlarından biri işletmelerin iş uygulamalarını tek bir merkezi yönetim platformu altında konsolide etmelerine olanak sağlamasıdır. Şirketler, farklı dijital çözümler arasındaki boşlukları ortadan kaldırarak, BT harcamalarını optimize edebilirler ve gerçekten önemli olana, yani işlerini büyümeye odaklanabilirler. Tüm ERP ürünleri farklı yetenekler sunarken, Canias ERP gibi bütünlüklü bir ERP sistemi müşteri kaynakları yönetimi (CRM), muhasebe, insan kaynakları, tedarik zinciri yönetimi ve daha fazlası için özel araçlarla donatılmıştır. Her firmanın kendi operasyonel ihtiyaçları ve bütçe kısıtlamaları olduğundan, uzun vadeli bir yatırım yapmadan önce ERP sağlayıcılarını dikkatlice değerlendirmekte fayda vardır. ERP seçimi sırasında nelere dikkat etmeniz gerektiğini merak ediyorsanız, daha önceki [blog](#) yazımızı inceleyebilirsiniz.



**MODERN ERP YAZILIMI,
BİR KURULUŞUN
İHTİYAÇLARINI TAM
OLARAK KARŞILAMAK
İÇİN ÖZELLEŞTİRİLEBİLEN,
İŞ SÜREÇLERİNİ
OTOMATİKLEŞTİRMeye VE
VERİMLİ VERİ DÖNÜŞÜMÜ
SAĞLAMAYA YARDIMCI
OLAN BİRÇOK FARKLI
ÖZELLİĞE SAHİPTİR.**

| CoreSys Hakkında

2012 yılında "Kurumsal Kaynak Planlama (ERP) çözümleri konusunda müşterilerine dijitalleşen dünya piyasalarında dönüşüme yardımcı olmak" ilkesiyle yola çıkan CoreSys Endüstri Yazılımları, geçen 7 yıllık süreçte CANIASERP yazılımı sahibi IAS firmasının en büyük çözüm ortaklarından biri olmuştur. Sektörde 20 yılı aşkın tecrübesi ile Levent Bayoğlu liderliğinde 10 kişilik ekibi ile 7/24 müşterilerine destek veren ve sürekli kendini geliştiren Coresys Endüstri Yazılımları müşterilerinin büyümesini ve gelişmesini hedeflemiştir.

Zoho Uygulamaları ile Uzaktan Çalışma Çok Kolay!



Cloudyflex

ZOHO UYGULAMALARI İLE UZAKTAN ÇALIŞMA ÇOK KOLAY!

Global olarak yaşadığımız kriz, hayatın her alanına etki etmeye devam ediyor. Beklenmeyen bir anda ortaya çıkan pandemi, geleceği belirsiz kılarken, iş dünyası bir kez daha dijital dönüşümün ne kadar önemli olduğunu tecrübe ederek öğreniyor. Bu dönemde, kuşkusuz iş dünyası açısından en çok öne çıkan teknolojiler uzaktan çalışma modeline uygun bir altyapı sunanlar oldu. Bulut sistemler ve uzaktan erişim sağlanabilen tüm iş uygulamaları, işletmelerin iş süreçlerini kesintisiz bir şekilde yönetebilmesine olanak tanırken, on-premise sistemler için bir sona gelindiğini söylemek yanlış olmaz. Ölçeği fark etmeksizin tüm işletmeler, gelen yeni kapanma dönemi ile birlikte artık uzaktan çalışabilmek için en iyi araçları arıyorlar. Eğer sizler de şu an böyle bir arayış içerisindeyseniz, doğru yerdesiniz! Bu yazımızda sizlere Zoho uygulamalarının uzaktan çalışma sırasında sağladığı avantajlardan bahsedeceğiz. Haydi başlayalım!



DÜNYANIN EN POPÜLER CRM UYGULAMALARINDAN BİRİ OLAN ZOHO CRM, UZAKTAN ÇALIŞMA İÇİN İHTİYACINIZ OLAN HER ŞEYİ SUNABİLİYOR. DONANIM VE SUNUCUYA EKSTRA PARA VERMEDEN, MÜŞTERİLERİNE TAM DESTEK SAĞLAYAN ZOHO CRM'İ 3 KULLANICIYA KADAR ÜCRETSİZ KULLANABİLİRSİNİZ.

Zoho CRM ile Tüm İş Süreçleriniz Kontrol Altında

Dünyanın en popüler CRM uygulamalarından biri olan Zoho CRM, uzaktan çalışma için ihtiyacınız olan her şeyi sunabiliyor. Donanım ve sunucuya ekstra para vermeden, müşterilerine tam destek sağlayan Zoho CRM'i 3 kullanıcıya kadar ücretsiz kullanabilirsiniz. Son zamanların trend konularından biri olan entegrasyon noktasında oldukça fazla seçenek sunmasının yanında, mobil uygulaması ile de sisteminize her yerden erişim sağlayabilirsiniz. Zoho CRM'in sunduğu araçlar ile şirket içi iletişimden tutun da çevrimiçi toplantılarınıza dek her bir süreci kolaylıkla yönetebilirsiniz!

Zoho Cliq ile Şirket İçi İletişiminizi Bir Adım Öteye Taşıyabilirsiniz

Bugün pandemide geline nokta, alınan en büyük derslerden biri kuşkusuz ki doğru iletişimin iş dünyası için oldukça önemli olduğudur. Fiziksel olarak bir arada olduğunda dahi iletişim bir işletmenin temelini oluşturur. Doğru iletişim, uzaktan çalışma modeli için belki de en fazla özen gösterilmesi gereken konudur. İletişimi en doğru şekilde sağlamanız için tasarlanan Zoho Cliq, şirket içerisindeki tüm insanlar ile mesajlaşabilmenizi, ekipler, departmanlar ya da projeler için özel gruplar kurarak, bu gruplar üzerinden konuşabilmenize olanak tanır. Zoho Cliq'in uzaktan çalışırken size nasıl yardımcı olabileceğini anlattığımız yazımıza [buradan](https://www.erpnews.com/tr/buradan) ulaşabilir ve daha detaylı bilgi sahibi olabilirsiniz.



GÜVENLİ VE VERİMLİ TOPLANTI İÇİN DÜNYADAKİ BİRÇOK İŞLETMENİN TERCİHİ; ZOH MEETING İLE HERHANGİ ÜÇÜNCÜ PARTİ BİR UYGULAMAYA BAĞLI KALMADAN TOPLANTILARINIZI GERÇEKLEŞTİREBİLİRSİNİZ.

Zoho Meeting ile Güvenli ve Verimli Toplantılar Gerçekleştirebilirsiniz

Toplantılar, iş süreçlerinin verimli bir şekilde devam edebilmesi için kritik önem taşır. Son zamanlarda fiziksel olarak toplantı yapabilmek oldukça zor olduğu için birçok işletme çevrimiçi toplantı uygulamalarına yönelmiş durumda. Çevrimiçi toplantılar söz konusu olduğunda ise en büyük endişe güvenlik oluyor. Güvenli ve verimli toplantı için dünyadaki birçok işletmenin tercihi; Zoho Meeting ile herhangi üçüncü parti bir uygulamaya bağlı kalmadan toplantılarınızı gerçekleştirebilirsiniz. Güvenli bir ortam sunan Zoho Meeting, kullanıcı verilerini hiçbir amaçla paylaşmaz ya da işlemmez. Bunun yanı sıra

ücretsiz deneme sürümü içerisindeki tüm özellikleri de kullanabilirsiniz. Zoho Meeting hakkında daha önce kaleme aldığımız yazımızı [buradan](#) okuyabilir, uzaktan çalışırken verimli toplantılar gerçekleştirebilirsiniz.

Zoho Showtime

Pandeminin yarattığı yeni dünya düzeninden her sektör etkilense de en büyük etkilerden biri kuşkusuz ki eğitim alanında oldu. İşletmelerin de verdiği eğitimlerin süreç nedeniyle sektöre uğraması, çevrimiçi eğitim platformlarını gündeme getirdi. İçinde bulunduğumuz bu zorlu süreçte, eğitime ağırlık vermek isteyen firmalar için Zoho Showtime birçok avantaj sağlıyor. Zoho Showtime uygulaması dijital olarak, şirket içi ya da dışında yapacağınız eğitimleri düzenleme olanağı tanınmasının yanında, aynı zamanda verdiğiniz eğitimlere dair etkileşim raporları sunuyor. Bu sayede eğitim verdiğiniz kitlenin daha detaylı analizini yaparak, eğitimlerinizi de daha verimli bir hale getirebilme olanağı yakalayabilirsiniz.

Birçok uzmana göre bu zorlu dönem bittiğinde, uzaktan çalışma modeli işletmeler tarafından tercih edilmeye devam edecek. Eğer sizler de bugün ve gelecekte işletmeniz için en doğru uzaktan çalışma uygulamaları ile hareket etmek istiyorsanız, Zoho Uygulamalarının Türkiye Yetkili Satıcısı [Cloudyflex'e](#) ulaşabilir ve uzaktan çalışma uygulamaları hakkında daha detaylı bilgi alabilirsiniz.



| Cloudyflex Hakkında

Cloudyflex, esnek, güçlü ve ekonomik iş uygulamalarını Türkiye pazarı ile tanıştırmak amacıyla Satış, Pazarlama, Dijital Pazarlama ve Satış Sonrası Servis süreçleri konusunda 20 senenin üzerinde tecrübesi olan bir ekip tarafından kurulmuştur. Cloudyflex'in misyonu, bulut teknolojisini ve felsefesini tam olarak destekleyen ve firmalara en yüksek değer ve verimliliği en uygun maliyetler ile sunan iş uygulamalarını müşterilerine sunmaktır. Cloudyflex, Online İş Uygulamaları konusunda dünya liderlerinden olan [Zoho'nun](#) Türkiye yetkili satıcısıdır.



UZAKTAN ÇALIŞMAK: ZORUNLULUK DEĞİL, KONFORLU KURUMSAL HAYAT İÇİN GEREKLİLİK

Web 2.0, mobil, geniş bant internet, bulut bilişim, dijital medya, [büyük veri](#), [yapay zeka](#), artırılmış gerçeklik, nesnelerin interneti ve 3B yazıcıların çığır açan etkisi iş dünyasında köklü değişimlere sebebiyet verdi. Eğitimlerin online ortamda verilmesi, işyerlerinin merkezîyetçilikten uzaklaşıp uzaktan çalışma kültürünü benimsemesi, kamu hizmetleriyle ilgili resmi prosedürlerin tek tıkla halledilebilmesi, bankacılık işlemlerinin internetten kolayca yapılması, pazarlama kanallarının dijitalleşmesi gibi pek çok alanda köklü değişimler meydana geldi. Dönüşüm sürecinde özellikle “uzaktan” kelimesiyle birlikte anılan eğitim ve çalışmak konuları dikkat çekiyor.

Hizmet içi eğitimler için kullanılabilen ekonomik bir alternatif olan uzaktan eğitim, eğitimde fırsat eşitliğini mümkün kılıyor. Çok çeşitli iletişim teknolojilerini eğitim hizmetine sunabilen uzaktan eğitim, etkileşimli ve dinamik bir öğrenme süreci yaşıyor. Geleneksel eğitimde ortaya çıkan harcamaları ortadan kaldıran ve zamandan ve mekandan bağımsız yaşam boyu öğrenmeyi mümkün kılan uzaktan eğitimin yanı sıra uzaktan çalışmak da özellikle iş yaşam dengesizliği sorunu olanların radarına takılıyor.

Avrupa Yaşam ve Çalışma Koşullarını İyileştirme Vakfı (Eurofound) tarafından yapılan araştırmaların Türkiye’nin iş-yaşam dengesinin en kötü durumda olduğu ülkeler arasında olduğunu göstermesi ve hızla büyüyen teknoloji alanındaki büyük firmaların çalışanlarının bir bölümü veya tamamının uzaktan çalışması trafik sorunuyla uğraşmadan en rahat kıyafetlerle çalışmaya sıcak bakılmasını sağlıyor. Öyle ki Küresel Çalışma Alanı Derneği anketi, katılımcıların yüzde 80’i ile yüzde 90’ının haftada en az 2-3 gün uzaktan çalışmak istediklerini ortaya koyuyor. 2023 yılında yaklaşık 8.5 milyon “freelance” çalışanın Türkiye iş piyasasındaki yerini alması bekleniyor. Peki, uzaktan çalışmak nasıl oluyor? Tek avantaj ev konforunda çalışabilmek mi?

Daha az stres daha çok verim

Global Workplace Analytics tarafından yapılan bir araştırma, uzaktan çalışmanın 2005’ten beri yüzde 140 oranında büyüdüğünü gösteriyor. Uzaktan çalışmanın hem işçi hem de işveren açısından pek çok avantajı bulunuyor. Tüm iş gücünün yüzde 3.2’sini oluşturan 4.3 milyonun uzaktan çalıştığı ABD’de yapılan araştırmalar, ayda en az bir defa uzaktan çalışan

Makale

kişilerin mutlu ve üretken olma olasılıklarının yüzde 24 daha fazla olduğunu gösteriyor. Öyle ki çalışanların yüzde 21'i esnek çalışma seçenekleri elde etmek için tatil zamanlarından feragat edebileceğini belirtiyor. Y kuşağının yüzde 69'u daha esnek bir çalışma alanı için diğer iş avantajlarından vazgeçmeye hazır. Başka bir araştırma uzaktan çalışanların daha az stresli ve verimli olduğunu dolayısıyla iş tatmininin arttığını ortaya koyuyor.

Pek çok iş kolu için uygun

Uzaktan çalışma; satış ve pazarlama, yazılım ve e-satış muhasebe, tasarım, veri hazırlama ve işleme, tercüme ve çeviri hizmetleri, basın ve yayın sektörü, çağrı merkezi, gibi sektör ve iş alanlarında uygulanıyor. Metin yazarlığı ve reklamcılık gibi proje bazlı iş imkânlarının uzaktan çalışma prensibiyle sürdürülmesi uzaktan çalışmanın diğer sektörler için de örnek teşkil ediyor. 18-50 yaş arası, teknolojiye hâkim, bilgisayar üzerinden iletişim faaliyeti yürütebilenler uzaktan çalışabiliyor.

Çevre dostu bir çalışma sistemi

Uzaktan çalışma işverenler için de izinlerin minimize edilmesi, işe alım sürecinin hızlanması, verimli iş akışı, zaman tasarrufu gibi pek çok avantaj sağlıyor. Küresel ısınma, geri dönüşmeyen atıklar vb. birçok sorunla karşı karşıya kaldığımız günümüzde uzaktan çalışma çevre dostu bir çalışma sistemi olarak öne çıkıyor. Araştırmalar, bir yıllık uzaktan çalışma sayesinde 54 milyon ton sera gazı salınımının engellediğini, 640 milyon varil petrol (64 milyar dolar tasarruf) tasarruf edildiğini, otoyol

kullanımının 119 milyar mil azaltıldığını ve elektrik kullanımının 9 ila 14 milyar kilovat/saat azaltılabildiğini gösteriyor.

Teknoloji özgür kılıyor

Uzaktan çalışmak takım ruhunu ortadan kaldırmıyor. Video konferanslar, CRM programları, veri paylaşım yazılımları, anlık ileti programları gibi araçlar sayesinde kesintisiz iletişim halinde çalışmak mümkün oluyor. [KOBI](#)'lerin daha üretken, karlı olabilmesi için teknoloji ve yazılım çözümleri sunan Logo yazılım, üretkenliğin artmasını sağlayan uzaktan çalışma yöntemini kolaylaştıran ürünler sunuyor. Gündemden ötürü evden çalışma nedeniyle Wings ürünlerimiz, CRM, j-HR, j-Platform, Flow gibi web üzerinden kullanılabilen çözümlerimizin önemi artıyor. Saha operasyonlarından kampanya planlamaya ve sıcak satış süreçlerine kadar, müşteri ile iletişim kurulan her noktanın kapsandığı Logo CRM çözümü, müşteri ilişkilerini yeni bir boyuta taşıyor. Müşteri merkezli bir yapı oluşturmaya olanak tanıyan [Logo CRM](#), mobil cihazlarda da kullanılabilir.

Yeni nesil İK yönetimi çözümü [Logo j-HR](#), zamandan ve mekandan bağımsız çalışma imkanı sunuyor. Logo j-HR ile etkili bir süreç yönetimi mümkün oluyor. [Logo j-Platform ERP](#), orta ve büyük ölçekli işletmelerin ve bayilik yapısıyla faaliyet gösteren şirketlerin tüm iş süreçlerinin uçtan uca, verimli ve etkin yönetilmesini sağlıyor. Çevre dostu uzaktan çalışma yönteminde iş akış yönetimi çözümü [Logo Flow](#), her ölçekten ve her sektörden işletmenin iş akış süreçlerini elektronik ortama taşıyarak kağıt maliyetlerinden ve zamandan tasarruf sağlıyor.



| Logo Hakkında

Kişisel bilgisayarlar için uygulama yazılımları geliştirmek üzere 1984 yılında sektöre giren Logo, Türkiye'nin en büyük yazılım kuruluşlarından biridir. Ürettiği çözüm, hizmet ve inovasyonlarla Türkiye'de yazılım sektörünün yenilikçi lideri konumuna gelmiştir.



ERP SİSTEMİNE UZAKTAN ÇALIŞMAYA UYGUN VE KİŞİSELLEŞTİRİLMİŞ BİR YAPI KAZANDIRMAK

Yazan: Claus Jepsen, CTO of Unit4

Çeviren: Yağmur Şahin

ERP sistemleri söz konusu olduğunda yaygın olan eleştiri, monolitik ve genel yazılımdan ibaret olmalarıdır. Özellikleri ve işlevleri ile bir kuruluşun hemen hemen tüm ihtiyacını karşılayacak şekilde tasarlanan katmanlı bir kullanıcı ara yüzüne sahip olan ortak bir görünüm birçok kuruluşun arzu ettiği şeydir. Başarmaya çalıştığınız şey ne olursa olsun, ERP ile gerçekleştirme olanağınız vardır!

Çoğunlukla (en azından pahalı özelleştirmeler olmadan) sunmadıkları şey, özgün bir yapı ve kişiselleştirilmedir. Tipik olarak her bir sektör için özel bir rehberlik ya da özellik sunmazlar. Bu eksiklik, zayıf bir kullanıcı deneyimine ve bu uygulamaları kullanan kişiler için fazlasıyla zaman ve efor kaybına yol açar.

Ancak, yeni ERP sistemleri belirli kullanım durumlarına ve dikey sektörlerle hitap edecek şekilde uyarlanmış bulut hizmeti ile farklıdır. Herhangi bir kuruluşun en önemli varlığı olan insanlar, yeni ERP sistemleri ile tam potansiyellerini ortaya çıkarabilir ve fazlasıyla uğraş gerektiren yazılımlarla mücadele etmek yerine değer katmaya odaklanabilirler.

ERP Değişen Alışkanlıklarımızı Yansıtmayı Öğreniyor

Günlük hayatımızda, haberleri aldığımız, en sevdiğimiz müziği çalan ve hatırlatıcı ya da alışveriş güncellemesi

gibi basit görevleri gerçekleştiren Alexa gibi dijital asistanlardan yararlanıyoruz. Tüm bunlar, nerede olursak olalım görevleri hızlı ve verimli bir şekilde gerçekleştirmemize yardımcı olan ERP sistemleri aracılığıyla çalışma hayatımıza da giriyor. Sistemleri, proaktif ve kolaylıkla esneyebilen hale getirerek, birçok uygulama oluşturmak mümkündür. Tüm bunların bir sonucu olarak da ortaya insanları daha üretken ve işverenlerine sadık oldukları bir deneyim sunmalarına olanak tanıyan yeni bir ERP türü çıkıyor: Uzman, Uzaktan Çalışma Dostu ve Kişisel!

Endüstri modellerine özel yazılımlar oluşturarak, uzman endüstri bilgilerinden yararlanarak ve en iyi uygulamaları ekleyerek, üretkenliği hızlandırabiliriz. Bilgiyi etkili bir şekilde kodlayarak, karmaşık iş süreç modellerini, sektörde ortak olan yüzlerce eylemi, tek tıkla çözülebilecek süreçler halinde yeniden modelleyebiliriz. Bu yaklaşım ile aynı zamanda, istenmeyen ERP ilişkilerinden de kurtulabilir, karmaşaya, yüksek maliyete ve uzun dağıtım döngülerine son verebiliriz.

ERP artık tekil bir yapıda olmayacak, perakende, üretim, sağlık hizmetleri ya da diğer sektörlerde bireyselleşecektir. Bu durum, sektör için gerekli deneyimin işaret ettiği süreçler için destek oluşturacak ve harici danışmanların işlevler eklemesini gerektirmeyecektir.

Ancak yeni ERP'ler endüstri şablonlarından çok daha fazlasını içeriyor. Modern kullanıcı ara yüzü, uzun

Global Makale

menülerden ve eski karmaşık yapılardan, yalnızca dijital asistanlarla değil, aynı zamanda yüksek düzeyde süreç otomasyonu ve kapsamlı yapay zekâ ve makine öğrenimi kullanımı ile bir ara yüze taşınıyor. Örnekle açıklamak gerekirse, akıllı faturalandırmaya yönelik bir kod parçası, makine öğrenimini kullanarak, geçmişte faturaların nasıl işlendiğini analiz edebiliyor ve bu süreci otomatikleştirebiliyor.

Yapay zeka ve makine öğrenimi, tahmine dayalı analitiklerle birlikte, yeni ERP'lerin en büyük destekçileri olacak. Bugün yapay zekayı basit süreç otomasyonundaki bileşenlerle ilişkili olarak düşünsek de gelecekte çok daha geniş bir şekilde uygulanacağını söyleyebiliriz.

ERP'yi Geliştirme

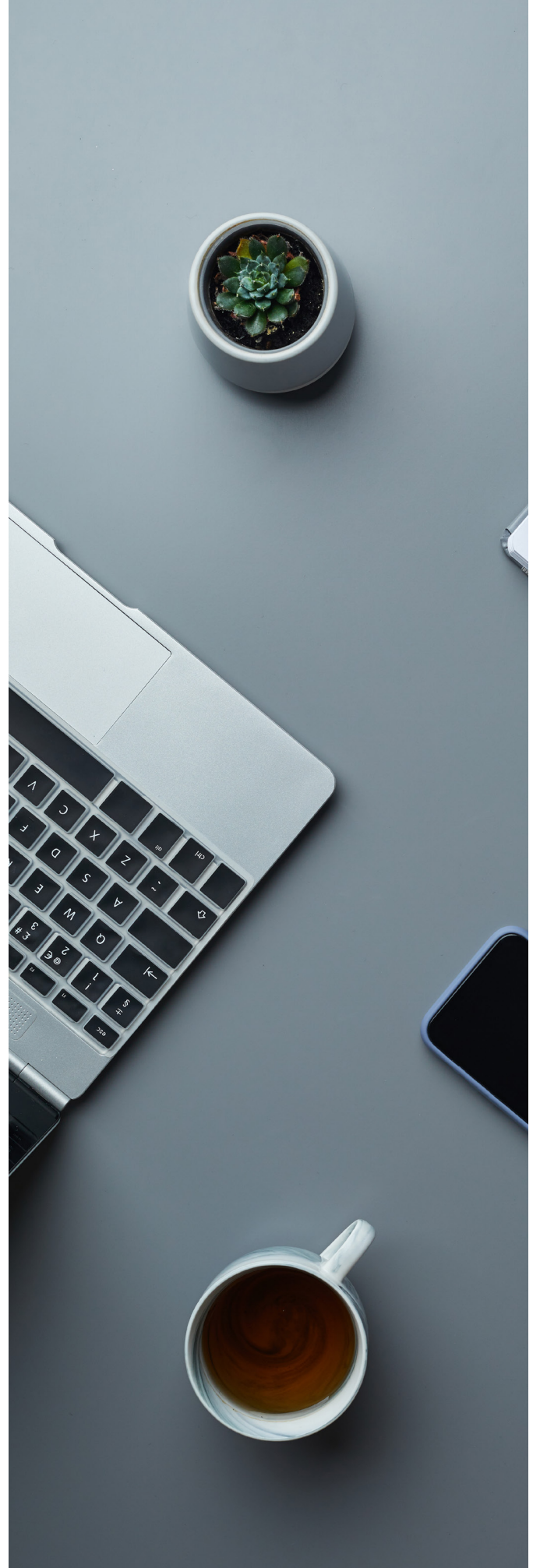
Yeni nesil ERP'lerin bir başka örneği de şirketlerin ve iş ortaklarının bulut üzerindeki açık API'leri, düşük kodlu geliştirme ortamlarını ve uzantı kitlerini kullanarak, tamamlayıcı uygulamaları ve eklentileri daha kolay oluşturabilmesidir. Bu şekilde, ERP'ler bir başka dile çevrilmeden bir CRM sistemi ya da kişisel bir takvimle entegre olmaya kadar birçok şeyi yapabilecek şekilde geliştirilebilir. Bu sayede, kuruluşlar, inovasyonunun hızını artırarak, tek bir sağlayıcıya bağımlı olmadan türünün en iyisi olan araçlara erişebilirler.

Daha basit entegrasyon, mikro hizmetler şeklinde başka büyük bir değişim dalgasıyla da etkin hale gelecektir. ERP'leri düşük kod kümeleri halinde yazarak, yükseltmelerde ya da geliştirmelerde daha kolay şekillenebilen bir yapı kazanılabilir.

Gelecek Mobil Olacak!

Diğer bir odak alanı, mobil ve ERP'nin herhangi bir cihazda görüntülenebilmesi ile bir gider talebinde bulunmak gibi basit ortak eylemlerin kolaylıkla gerçekleştirilebilmesini sağlamak olacaktır. Özellikle covid döneminde, uzaktan çalışanları destekleme ihtiyacımızı ikiye katladık ve bulut üzerinde çalışmak bu duruma oldukça yardımcı oluyor.

Gelecekte, ERP sistemlerinin daha akıllı olmasını ve bizim adımıza daha akıllı kararlar verbilmesi için bağlam algılayabilmesini bekleyebilirsiniz. Konum farklındalığı, yüz analizi, ses, metin ve çok uzun süren ve tekrarlanması gereken bir eylem tarafından algılanan ruh hali ile ilgili bir bileşen de olabilir. Yeni, hassas ERP, insan arkadaşı ile nasıl ilişki kuracağını bilecek ve belki yardımcı olup olamayacaklarını sorarak, farklı bir yaklaşım önerecek.





BİR SALGINDAN 5 PAZARLAMA DERSİ

Yazar: Vibhav Vankayala, Ürün Pazarlama Müdürü, Zoho

Çeviren: Yağmur Şahin

Dünya, tarihindeki en kötü salgınlardan birini yaşıyor ve tıpkı tüm trajedilerde olduğu gibi bu kriz hem coğrafyalarda hem de endüstrilerde işletmeler açısından büyük ekonomik sorunlara yol açıyor. Bu zamanlarda ne yapılması ya da ne yapılmaması gerektiği hakkında yeterince konuşuldu, biz bu blog yazımızda bunlardan bahsetmeyeceğiz. Bunun yerine, mevcut salgın ve mevcut iş ortamı arasındaki benzerlikleri ve pazarlamacıların bu ortamdan öğrenebilecekleri dersleri konuşmak istiyoruz.

1- Erken Aşamalarında Anormallikleri Saptayın

Virüs ve bulaşıcılık potansiyeli, doktorların yeni grip benzeri enfeksiyon eğilimindeki artışı fark ettikleri Kasım ayında tanımlanmalıdır.

Trendler, gelgitler gibidir, tam ortasında yakalanana kadar şiddetini fark etmezsiniz. Pazarlamacılar, trendleri hızlı bir şekilde tespit etmeli ve bu trendlerdeki düzensizlikler konusunda gözlerini açık tutmalıdırlar. Yeni trendlerin çoğuna, bir önceki trendin karşılık geldiği düşüşün eşlik ettiğini anlamak da önemlidir. Eğer elektrikli araçların trendini tanımlamanız gerekseydi, benzinli araçların azalan satışlarında (normal satış listelerinde bir anormallik) daha derine inmeniz, bir trend keşfi açısından harika bir başlangıç noktası olurdu.

Benzinden elektrikli araçlara geçiş, koladan kahveye geçiş ve vegan gıda noktasındaki artış, tüm bunlar bugün bildiğimiz trendlerdir. Ama onları önce kim fark etti? Ortaya çıkan bu örnekleri erken aşamalarında tanımlayabilen herhangi bir pazarlamacı, hazırlıksız yakalanmaktan ziyade bu gelişen tercihlere uyum sağlamak ve bu trendlere hitap etme konusunda büyük bir avantaja sahip olacaktır.

2- Hızlı hareket edin. Kararları ertelemeyin

Dünya çapındaki karantinalar ocak ayında yürürlüğe girmiş olmalıydı. Hükümetler, bürokrasiyi kesmeli ve daha hızlı tepki vermeliler.

Çeviklik önemlidir. Bir şeylerin yapılması gerektiğini anladığınız anda, hemen yapın. Bir sorun ya da olay yeniyse ve daha önce karşılaşılmadıysa, sözde uzmanları beklemeyin! Hiç kimse yeni bir şey hakkında uzman değildir. Bunun yerine, inandığınız şey için gerekeni yapın ve planınızı mümkün olduğunda hızlı bir şekilde eyleme geçirin. Hiyerarşi ve bürokrasiyi de kesmek önemlidir. Bu nedenle küçük şirketler büyük şirketlere nazaran daha fazla çeviklik gösterirler. Cisco ve Zoom'u şimdi karşılaştırın ve farkı görün.

3-Bağımlılıkları ve Dalgalanma Etkilerini Anlayın

İlk varsayımlar, yalnızca seyahat ve turizm endüstrisinin etkilenme potansiyeli olduğunu gösteriyordu. Ama şimdi, etki çok daha kötü. Bugün neredeyse her sektör etkileniyor.

İş dünyasında, pek çok şey gerçekten bağımsız değildir. Çoğu aktivite birbirine bağlıdır ve dalgalanma etkileri oldukça yaygındır. Küçük bir donanımın arızalanması, tüm montaj hattını durdurabilir. Bir düzeltme okumasının başarısız olması, bir reklam kampanyasının tamamını zayıflatabilir. Bir sektördeki kaza, başka bir sektördeki tüketicinin durumunu etkileyebilir. Pazarlamacılar, bu bağımlılıkları ve birinin diğerini nasıl olumsuz yönde etkileyebileceğini anlamalı, saygı duymalı ve hazırlanmalıdır. Bugünün birbirine bağlı dünyasında hiçbir şey gerçekten bağımsız değildir.

4- Hiç Kimsenin Gerçeğe Karşı Bağışıklığı Yoktur

Bütün insanlar hastalık riski taşıyor-hatta devlet başkanları bile. Enfekte olan insanların sayısı fazla olmasına rağmen, adapte olabilen bireyler ve ülkeler en iyi sonuçları alır.

Asla bir şeye kesin gözüyle bakmayın. Markanız, dünyanın en büyüğü olabilir, ancak bu yenilmez olduğunuz anlamına gelmez. Tarih, değişen ihtiyaçlara karşın evrimleşmekte başarısız olan büyük isimlerle doludur. Algı ve iletişim bugünün iş dünyası için önemlidir. Bu nedenle eldeki duruma uyum sağlamazsanız, markanıza yönelik algının daha da kötüye gideceğini kabul etmek önemlidir. Mevcut

kriz ışığında, bazı SaaS firmaları hizmetlerini ücretsiz sunuyor, alkol şirketleri dezenfektan ürettiyor, otelleri mekanlarını izolasyon merkezleri olarak sunuyor. Bunları yapmak parasal anlamda bir kar sağlıyor mu? Belki de hayır. Peki, nitelikli parasal olmayan bir fayda var mı? Kesinlikle, evet!

5- Dürüst, Yaratıcı Bir Yaklaşım Benimseyin

Hükümetler dürüst olmalı ve test için yenilikçi stratejilere odaklanmalıdır.

Başarılı pazarlama ya da reklamcılık, prestijli ajanslarla çalışmak için büyük miktarda para harcamakla ilgili değildir. Süslü Super Bowl veya Times Square spotlarını satın almakla da ilgili değildir. Başarılı pazarlama, gerçekte ve bu gerçeğin etrafındaki anlatıyla ilgilidir. Dünyanın ünlü reklam kampanyalarından birine bakalım; 'Süt var mı?' 1993 yılında gerçeğe odaklanan bu kampanya ilginç bir şekilde anlatıldı. İnsanlar sadece tükendiğinde süt alıyorlar.

Mevcut iş ortamının zor olduğunu kabul etmeliyiz. Fakat, çaresiz zamanlar çaresiz önlemler gerektirir ve eğer bu tür sert önlemler alırsak, bu da geçecektir. Elbette, bazı kendine has uzmanlar bundan hoşlanmayabilir, ama kimin umrunda? Bir pazarlamacı olarak, bir şeye ve sadece bir şeye sadık olmalısınız; Markanıza! Bazı markalar (Stella Artois, Heinz veya Colgate gibi) yüzyıllar boyunca hayatta kaldı. Dünya savaşlarına, bunalımlara, vebalara ve daha fazlasına katlandılar. Neden? Çünkü, arkalarındaki insanlar asla pes etmedi!

Pazarlamacılar olarak ölümlü olabiliriz, ancak markalarımız değil. Onları sonsuza dek yaşatmaya çalışalım!





IBA on ZOOM

Mehmet Olgan ile IAS, canias4.0 ve Proje Metodolojimiz

23 Şubat // 14:00 - 16:00

[ONLINE KAYIT OL](#)

* Online Eğitimler/Webinarlar için kayıt sonrası bağlantı bilgileri tarafınıza gönderilecektir.

caniasERP

23

SALI,
23 ŞUBAT 2021

SAAT :
14:00

IBA 2020'Yİ BAŞARI İLE TAMAMLANDI

IAS Business Academy Genel Müdürü Çiğdem Dönmez, başarı ile tamamladıkları 2020 yılını "Tüm dünya için zor bir yılı geride bıraktık. Bu dönemde "önce sağlık" temennisi her zamankinden daha anlamlı hale geldi. Tüm insanlık için oldukça kaygılandığımız bu zor yılda, tüm kurumlar işlerini, var olan platformlarına yenilerini de ekleyerek, yeni iş yapış şekilleri ile aynı etkinlikte ve aksatmadan sürdürmek için çaba gösterdi, zorunlu ve çok hızlı şekilde değişti. Biz de IAS olarak 2020 yılında, işimizi, çalışanlarımızı ve tüm paydaşlarımızı, bu sürecin negatif etkisini en az hissedecekleri şekilde korumaya ve işimizi geliştirmeye çalıştık. IAS olarak bu zorlu şartlara rağmen iş hacmimiz ve satışlarımızda yüzde 35, ekibimizde ise yüzde 50 büyümeye gerçekleştirdik. Yazılımlarımızda, çalışma yöntemlerimizde ve yapımızda birçok teknolojik değişiklik ve iyileştirme yaptık. Mevcut ürünlerimizi geliştirerek yeni versiyonlarını kullanıma sunarken, pek çok yeni ürün de geliştirip, yazılım ve teknoloji pazarına sunduk. canias4.0 teknolojileri ana başlığında caniasERP çözümümüze ek olarak; IoT, big data, AI, cloud çözümleri, iasDB, ve caniasIQ başta olmak üzere pek çok inovasyonu hayata geçirdik. IBA olarak ise, IAS'nin büyümesine ve gelişimine paralel olarak iş hacmimiz ve satışlarımızda %100, ekibimizde %120 büyümeye gerçekleştirdik." sözleriyle yorumladı.

IBA'DA MİSYONUMUZ SÜREKLİ GELİŞİM

2021 DİJİTAL DÖNÜŞÜM YILI OLACAK

Dönmez, “IBA, sürekli gelişim misyonu, bilgi birikimi, deneyimli ve uzmanlığını ispat etmiş eğitim kadrosu ile iş süreçlerini caniasERP ile yöneten ve yönetmeyi planlayan, kurumsal kaynak planlaması alanında kariyer hedefleyen, dijital dönüşüm, endüstri 4.0, büyük veri, iş zekası gibi alanlara ilgi duyan ve kendini bu alanlarda geliştirmek isteyen herkese eğitim hizmeti sunuyor. IAS bünyesinde 2008 yılından beri faaliyet göstererek, caniasERP yazılımındaki 70’den fazla modülün yanı sıra TROIA geliştirme platformu, lasDB, caniasIQ, e-dönüşüm, IAS Proje Yönetim yaklaşımı ve IoT gibi pek çok konuda eğitimler düzenliyor. 2020 yılında, çalışanlarımıza, iş ortaklarımıza, müşterilerimize ve teknoloji dünyasındaki tüm meraklılara sunduğumuz caniasERP modül eğitimlerimize pek çok yeni eğitim eklerken, mevcut eğitim içeriklerimizi de geliştirdik. IAS ekosistemindeki tüm paydaşlarımıza işlerini etkin yürütebilmeleri için ihtiyaç duydukları her konuda eğitimler verdik, webinarlar düzenledik, soru-cevap oturumları gerçekleştirdik. Pandemi sürecinde tamamen online platforma taşıdığımız eğitimlerimizle 3000 adam-güne yakın eğitim verdik, webinar yayınlarımızla da 2500’ün üzerinde kişiye ulaştık. Gerek şirket içi gerekse müşteri projelerimizde daha profesyonel seviyeye taşıdığımız çalışma şeklimizin herkese aktarılması ve standartlaştırılmasında IBA olarak etkin rol aldık. Sürekli büyüyen global ekibimizin eğitimlerini gerçekleştirerek iş verimliliğinin artırılmasına katkı sağladık. caniasERP modülleri, proje yönetimi metodolojileri, caniasERP implementasyonu, yazılım mühendisliği gibi teknik eğitimlere ek olarak, kişisel gelişim ve yetkinlik eğitimlerini de portföyümüze kattık ve uygulamaya başladık.”

2020 yılındaki çalışmalarını aktaran Dönmez’e 2021 yılındaki hedeflerini de sorduk. İvmenin yeni yılda daha da yükseleceğini kaydeden Dönmez, şunları söyledi: “2021 yılının da zorlu ama başarılı bir yıl olacağını biliyoruz. Dijitalleşme ve endüstri 4.0 alanında daha fazla kurumun yatırım yapacağını ve bu alandaki teknolojik çözümlere olan talebin daha da artacağını öngörüyoruz. Biz de 2021 yılında, artan bir ivme ile büyüyerek ve gelişerek, iş hacmimizi büyütme, eğitim portföyümüzü geliştirmeye ve eğitimlerimizin etkinliğini attırmaya devam edeceğiz. Bu zamana kadar olduğu gibi IAS’nin büyüme ve gelişme hedeflerine ulaşmasında önemli katkı sağlayan rolümüzü sürdüreceğiz. Birçok yenilik üzerinde çalışacak, gerek kurum içi gerekse müşteri projelerimizde çalışmaların etkin yürütülmesinde katma değer yaratacağız. Kazanacağımız birçok yeni ve memnun müşteri ve çalışanımızı eğitecek, hızlı bir şekilde operasyonlara dahil olmalarını ve başarılı projelere imza atmalarını sağlayacağız. Özetle, IAS’nin tüm ülkelerde en az yüzde % 100 büyüme hedefine hizmet edecek şekilde çalışmalarımıza devam edeceğiz.”

Her geçen gün yeni bir eğitimle ERP endüstrisine dair merak edilenleri yanıtlayan IBA’da bu ay Mehmet Olgan ile IAS, canias4.0 ve IAS’ın Proje Metodolojisine dair merak ettiklerinizi öğrenebilirsiniz. [Buradan](#) kaydolabilirsiniz.

Dünyanın 1 Numaralı Bulut ERP'si

ORACLE

NETSUITE

ile İşinizi Büyütmek Çok Kolay!

ERP | CRM | E-Ticaret | Proje Bazlı İş Yönetimi | Üretim Yönetimi | MRP |
Çoklu Dil, Ülke, Şirket, Vergi Yönetimi | Anlık Konsolidasyon | E-Fatura | E-Defter | E-İrsaliye



MONETA
BUSINESS SOLUTIONS

ORACLE
NETSUITE
Solution Provider



PERŞEMBE,
18 ŞUBAT 2021

SAAT :
14:00

ORACLE BULUT ZİRVESİ 18 ŞUBAT'TA SAHNE ALACAK

Salgın ile birlikte bulut teknolojisinin kıymeti işletmeler açısından çok daha net bir şekilde görülebilir hale geldi. Bir trend olmaktan öteye geçerek, bulut sistemler bugün bir zorunluluğa dönüştü. Bulut teknolojisinin geleceğini deneyimlemek ve endüstrinin profesyonellerinin bakış açılarını öğrenmek istiyorsanız, Oracle'ın 18 Şubat'ta online olarak gerçekleştireceği etkinliği kaçırmamalısınız!

Pandeminin yarattığı yeni dünya düzeninde, online seminerler artık hayatımızın bir parçasına dönüştü. İş dünyası açısından bir avantaj olarak nitelendirebileceğimiz bu durum, birçok etkinliği de beraberinde getiriyor. Oracle Bulut Zirvesi, yılın en heyecanlı etkinliklerinden biri olacak gibi görünüyor. Online ortamda düzenlenecek Oracle Bulut Zirvesi'nin canlı web yayınına katılarak, Oracle'ın bulut, ileri analitik, makine öğrenimi ve otomasyon konularındaki yaklaşımını dinleyebilir ve kullanım örneklerini keşfedip, dijital dönüşüm yolculuğunuzu hızlandırmak mümkün olacak.

Farklı endüstrilerden üst düzey yöneticilerin katılım sağlayacağı bu ilham dolu webinar'da tamamen size özel fırsatlar hakkında bilgi edinmek için kaydınızı [buradan](#) yaptırabilirsiniz.

ORACLE BULUT ZİRVESİ PROGRAMI

14:00 – 14:20 Açılış Konuşması
Zeynep Keskin, Oracle Türkiye Genel Müdürü

14:20 – 14:45 Yarının Bulut Altyapısına Şimdi Ulaşın
Pınar Rua Aksu, Oracle EMEA Bulut Mühendisliği Başkan Yardımcısı

14:45 – 15:15 Yeni Nesiller ve Yeni İş Yaşamı
Evrin Kuran, Dinamo Danışmanlık, Kurucu Ortak / Universum, Ortadoğu Direktörü

15:15 – 15:35 n11'in Bulut Yaklaşımı
Günseli Gökalp, n11 IT Service Management Director

15:35 – 15:55 Finans Sektöründe Bulut Tabanlı Enerji İş Zekası Uygulamaları – Odeabank Vaka Çalışması

Burak Sefer, Reengen Co-founder & COO

15:55 – 16:15 Oracle 2.Nesil Bulut ile Değişimi Fırsata Dönüştürün
Çağatay Cebi, Oracle Çözüm Mühendisliği Yöneticisi

16:15 – 16:35 Oracle Bulut Altyapısında Yapay Zeka Tabanlı Uygulamalar Geliştirme
Emrah Mete, Oracle Teknoloji Çözüm ve Bulut Kıdemli Mühendisi

Entegrasyon stratejiniz neden hibrit olmalı?

Webinar | Şubat 18, 2021 16:00

Kayıt Ol

 software AG



PERŞEMBE,
18 ŞUBAT 2021

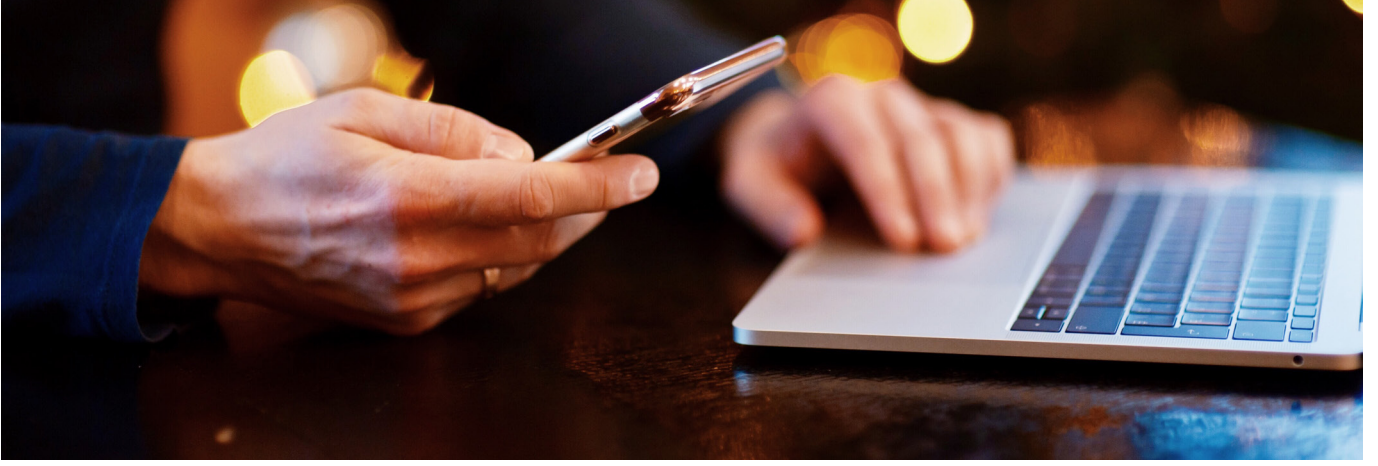
SAAT :
16:00

ENTEGRASYON STRATEJİNİZ NEDEN HİBRİT OLMALI?

Günümüzde entegrasyon belki de hiç olmadığı kadar önemli bir konu haline geldi. İşletmelerin uçtan uca çözümlerle yeni iş yapış biçimlerine sahip olması nedeniyle rekabet ortamı her geçen gün daha değişiyor ve işletmeler birden fazla zorlukla mücadele etmek durumunda kalıyorlar. Entegrasyon stratejiniz henüz hazır değilse Software AG'nin 18 Şubat'ta gerçekleşecek online etkinliğini kaçırmayın!

BT dünyasında entegrasyon ihtiyaçları giderek çoğalıyor. Bu webinar'a katılarak, hibrit entegrasyon stratejisinin neden bir zorunluluk olduğunu öğrenebilirsiniz.

18 Şubat, 14:00'de [buradan](#) katılabilirsiniz.



SANAL MASAÜSTÜ İLE DİJİTAL İŞYERİNE DÖNÜŞÜM

Yeni normal ile birlikte organizasyonlar için dijital işyeri kavramı değişiyor. Gigabit hızında bağlantı ve uç bilgi işlemin (edge computing), “gelecek bir şey” olmaktan çok “gerçeğe” dönüştüğü bu zamanlarda, bu yeni yeteneklerin çalışanlara sunulabilmesi için dijital çalışma alanları öne çıkıyor. Bu fırsatı yakalayabilen şirketler, yeni teknolojilerle çalışma modelleri üzerinde farklı bir yapı inşa ederken, önümüzdeki yıllarda artması beklenen maliyet baskısından da en az etkilenecek olan işletmeler olacaktır. Sanal masaüstü teknolojileri sadece oluşturduğu maliyet avantajları ile değil, kullanım ve yönetim kolaylığı ile de kurumların daha fazla mobil ve uzaktan çalıştığı dönemde yaygınlaşmaya devam edecek.

IDC ve Microsoft Türkiye'nin gerçekleştirdiği etkinliği dilediğiniz zaman izlemek için [buradan](#) kaydolabilirsiniz.

KONUŞMACILAR

Emre Bilgili

IT Group Manager – Arçelik

Ergün Akgün

Director, Office of Distance Education Member
-Bahçeşehir Üniversitesi

Ökkeş emin Balççek

CTO -Kuveyt Türk Katılım Bankası - Architech

Osman Yalçın-tepe

Group Manager, System, Network & Security-
LC Waikiki

Akın Börekçi

Group Coordinator, IT Infrastructure and
Service Management -SOCAR

Cüneyt Batmaz

Azure ve Hibrit Bulut Platformları Grup
Yöneticisi - Microsoft Türkiye

Mesut Aladağ

Kıdemli Bulut Çözüm Mimarı -Microsoft Türkiye

Ayşe Kaptanoğlu

Araştırma Müdürü - IDC Türkiye



DÜNYADAN WEB SEMİNERLERİ

Pandemi, iş dünyasının süreçlerini şekillendirmeye devam ediyor. Daha önce de düzenlenen web seminerleri artık çok daha fazla katılımcı ile gerçekleşebiliyor. Bunun yanı sıra dünyanın her yerinden merak ettiğiniz herhangi bir konuda eğitim ya da web semineri bulabiliyorsunuz. Uzaktan çalışmanın bir gereği olarak, eğitimler ve etkinliklerin online gerçekleştiği bu dönemde, şubat ayı boyunca katılım sağlayabileceğiniz farklı web seminerlerini sizler için derledik.



PAZARTESİ,
1 MART 2021

SAAT :
21:00 - 22:00

ORACLE ERP VE SALESFORCE CRM'NİZİ BAĞLAYIN (20 DAKİKALIK KEŞİF OTURUMU)

Şirket içi ya da bulut tabanlı Oracle ERP'yi Salesforce CRM ya da Salesforce Experience Cloud'unuza bağlamak istiyorsanız, bu webinar tam size göre!

ERP ve CRM'inizi entegre etmeniz durumunda, farklı departmanlardaki ekipleri bir araya getirebilir ve performansınızı artırabilirsiniz. Bu durumun size sağlayacağı birkaç avantajı sıralayacak olursak:

1. Ekipler arasında müşteri verilerine güvenli erişilebilirliği en üst düzeye çıkarabilirsiniz.
2. Müşteri ve iş ortağı portalları oluşturmak için CRM ve / veya ERP verilerini kolayca genişletebilirsiniz.
3. Kapsamlı müşteri yaşam döngüsü anlatımlarını etkinleştirebilir ve bunlara erişebilirsiniz
4. Veri arama sürelerini kolaylaştırarak ofis verimliliğini ve satış üretkenliğini artırabilirsiniz.
5. Kuruluşunuz genelinde verilerin kalitesini iyileştirerek aktarım hatalarını ortadan kaldıracabilirsiniz.

Daha fazlası için web seminerine buradan kaydolabilirsiniz:
<http://calendly.com/robert-sofbang>



PAZARTESİ,
1 MART 2021

SAAT :
21:00 - 22:00

SAP GÜVENLİĞİNİ NASIL HIZLANDIRIRSINIZ?

SAP içerisindeki işiniz açısından kritik olan uygulamalar (ERP, CRM, SCM, HCM gibi) giderek daha fazla buluta taşınıyor. Sorunsuz ve başarılı bir geçiş sağlamak için dikkat edilmesi gereken en önemli noktalardan biri de kuşkusuz güvenlik oluyor.

Geçişler çoğunlukla aşamalıdır. Bu aşamalar tamamlanana dek geçen dönemde de şirket içi ve bulut alanlarında hibrit operasyonlar gerçekleştirilmesi gerekir. Bu web seminerinde, bir dönüşüm projesine güvenli bir şekilde girmek için gerekenleri öğrenebilirsiniz. [Buradan](#) katılım sağlayabilirsiniz.



ÇARŞAMBA,
24 ŞUBAT 2021

SAAT :
22:00 - 23:00

ÜRETİMDE 5 KRİTİK ERP ÖZELLİĞİ

2021'de üretim yapan organizasyonların verimliliği artırarak, maliyetleri azaltarak, süreçlerini düzene sokarak ve üretkenliği artırarak önemli başarılarla imza atabileceğini herkes biliyor! Ayrıca, yeterli araçlara sahip olmadan bunları başarmanın ve sürekli değişen bir ekonomide sorunsuz olarak faaliyetlerinize devam etmenin de zor olduğunun farkında olabilirsiniz.

Bu web seminerine katılarak, üreticiler için olmazsa olmaz 5 özelliği öğrenebilirsiniz. [Buradan](#) kaydolabilirsiniz.



PERŞEMBE,
25 ŞUBAT 2021

SAAT :
12:00

SANAL ÖĞLE ARASI: ACUMATICA CLOUD ERP

Gerçek bulutun gücünü görmek için 25 Şubat 2021 Perşembe günü, Sanal Öğle Arası etkinliğine davetlisiniz! Orta ölçekli işletmelerin neden ERP çözümü olarak, Acumatica'yı seçtiğini merak ediyorsanız, Muhasebe, envanter yönetimi, CRM ve daha fazlasına dair bir etkinlik sizleri bekliyor.

Sanal etkinlik ayrıntılarına [buradan](#) ulaşabilirsiniz.

ERP/HABER